

КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ ТАРАСА ШЕВЧЕНКА
ЕКОНОМІЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ
КАФЕДРА ЕКОЛОГІЧНОГО МЕНЕДЖМЕНТУ ТА ПІДПРИЄМНИЦТВА

КВАЛІФІКАЦІЙНА МАГІСТЕРСЬКА РОБОТА

на тему:

**«МЕХАНІЗМ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ
ДІЯЛЬНОСТІ»**

Студента 2 курсу магістратури
денної форми навчання
спеціальності 076 «Підприємництво,
торгівля та біржова діяльність»
освітньо-наукової програми
«Підприємництво та біржова діяльність»
Іванчука Дмитра Васильовича

Наукова керівниця:
д.е.н., проф. Бердар Маргарита Михайлівна

Засвідчую, що в цій дипломній
роботі немає запозичень із праць
інших авторів без відповідних посилань

Студент _____
(підпис)

Робота допущена до захисту в ЕК рішенням кафедри екологічного
менеджменту та підприємництва від «13» травня 2022 р., протокол № 10.

Завідувачка кафедри екологічного
менеджменту та підприємництва,
докторка економічних наук, професорка
Купалова Галина Іванівна _____
(підпис)

Київ – 2022

ЗМІСТ

ВСТУП.....	4
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ.....	7
1.1. Сутність, цілі та принципи державного регулювання підприємницької діяльності	7
1.2. Складові елементи механізму державного регулювання підприємництва ..	12
1.3. Принципи та методи здійснення державної регуляторної політики.....	19
РОЗДІЛ 2. ДОСЛІДЖЕННЯ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ В УКРАЇНІ	27
2.1. Вплив державного регулювання на діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» та його наслідки.....	28
2.2. Оцінка стану та ефективності механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах	33
РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ.....	42
3.1. Пріоритетні завдання, підходи та рекомендації щодо покращення системи регулювання підприємницької діяльності.....	42
3.2. Запозичення світового досвіду для удосконалення механізму державного регулювання підприємницької діяльності в Україні	46
ВИСНОВКИ	55
СПИСОК ВИКОРИСТАНОЇ ЛІТЕРАТУРИ.....	58
ДОДАТКИ.....	66

АНОТАЦІЯ

Іванчук Д. В. Механізм державного регулювання підприємницької діяльності. – Кваліфікаційна робота на правах рукопису. Кваліфікаційна робота на здобуття ступеня вищої освіти другого (магістерського) рівня галузі знань 07 «Управління та адміністрування», спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність». – Київський національний університет імені Тараса Шевченка, Київ, 2022.

У кваліфікаційній роботі визначено сутність, цілі та принципи державного регулювання підприємницької діяльності; досліджено складові елементи механізму державного регулювання підприємництва; визначені принципи та методи здійснення державної регуляторної політики. Проаналізовано вплив державного регулювання на діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» та його наслідки та оцінено стан та ефективність механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах. Обгрунтовано пріоритетні завдання, підходи та рекомендації щодо покращення системи регулювання підприємницької діяльності та визначено особливості запозичення світового досвіду для удосконалення механізму державного регулювання підприємницької діяльності в Україні.

Ключові слова: державне регулювання, підприємницька діяльність, економічний стан, підприємництво.

ANNOTATION

D.V. Ivanchuk. State regulation mechanism of entrepreneurial activity. – Qualifying scientific work as a manuscript. Qualifying scientific work for obtaining an educational degree at the second level of higher education (Master's degree), field of study: 07 «Management and Administration», specialty: 076 «Entrepreneurship, Trade and Exchange Activities». – Taras Shevchenko National University of Kyiv, Kyiv, Ukraine, 2022.

The qualification work defines the essence, goals and principles of state regulation of entrepreneurial activity; studied the constituent elements of the state regulation mechanism of entrepreneurship; the principles and methods of implementation of the state regulatory policy have been determined. The influence of state regulation on the activities of LLC «Agrocompany Prykarpattya» and its consequences are analyzed, the state and effectiveness of the state regulation mechanism of entrepreneurship in crisis conditions are assessed. The priority tasks, approaches and recommendations for improving the system of regulation of entrepreneurial activity are substantiated and the features of borrowing world experience for improving the state regulation mechanism of entrepreneurial activity in Ukraine are determined.

Keywords: state regulation, entrepreneurial activity, economic condition, entrepreneurship.

ВСТУП

Актуальність теми дослідження. Зважаючи на нестабільність економічної ситуації в Україні та світовому співтоваристві сьогодні швидко змінюються завдання органів влади та стратегії державного регулювання підприємницької діяльності. Сучасна змішана економіка передбачає оптимальне поєднання ринкових засад та державного регулювання. У багатьох країнах накопичено достатній досвід коригування ринкового механізму за рахунок дій органів державної влади. Національна економіка лише накопичує досвід реформування, регулювання та управління на основі державних інституцій. Важливо узагальнити зазначений досвід, показати можливості, механізм та інструменти державного регулювання підприємницької діяльності на сучасному етапі – як в Україні, так і за кордоном. Тому тема обґрунтування особливостей реформування державного регулювання підприємницької діяльності є актуальним та потребує подальшого дослідження.

Вагомий внесок у дослідження проблем теорії і практики дослідження реформування державного регулювання підприємницької діяльності здійснили такі дослідники: М. П. Денисенко, М. В. Диха, О. Є. Дякуновський, Д. В. Зятіна, О. С. Іванишина, Ю. А. Карпишин, Л. В. Сус, В. І. Чуєнко, І. І. Чуницька, Т. С. Шабатура та ін.

Метою кваліфікаційної роботи є дослідження теоретичних положень і науково-практичних рекомендацій щодо реформування державного регулювання підприємницької діяльності.

Відповідно до мети сформульовано такі **завдання дослідження**:

- з'ясувати сутність, цілі та принципи державного регулювання підприємницької діяльності;
- дослідити складові елементи механізму державного регулювання підприємництва;
- визначити принципи та методи здійснення державної регуляторної політики;

- дослідити вплив державного регулювання на діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» та його наслідки;
- провести оцінку стану та ефективності механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах;
- обґрунтувати пріоритетні завдання, підходи та рекомендації щодо покращення системи регулювання підприємницької діяльності;
- дослідити особливості запозичення світового досвіду для удосконалення механізму державного регулювання підприємницької діяльності в Україні.

Об'єктом дослідження є система обґрунтування особливостей реформування державного регулювання підприємницької діяльності та його вплив на ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття».

Предмет дослідження – є теоретичні та прикладні засади механізму державного регулювання підприємницької діяльності.

Методологічною основою роботи є сукупність загальнонаукових та спеціальних прийомів і методів дослідження, а саме: діалектичний підхід та системний аналіз; методи порівняльного аналізу та синтезу; методи системно-структурного моделювання; методи аналогії та порівняння. При проведенні дослідження застосовувалися принципи системності, спостереження, соціологічного обстеження, вибіркового спостереження та інших економіко-статистичних і загальнонаукових методів.

Практичне значення одержаних результатів полягає в тому, що науково-теоретичні, практичні розробки та пропозиції кваліфікаційної роботи узагальнено до вигляду науково-практичних положень та теоретико-методологічних рекомендацій щодо реформування державного регулювання підприємницької діяльності.

Інформаційною базою дослідження виступають монографії, дисертації, підручники, навчальні посібники, наукові статті, збірники наукових праць, матеріали науково-практичних конференцій, інтернет-публікації авторів-дослідників, котрі містять теоретичні, методичні та практичні напрацювання та

статистичний аналіз реформування державного регулювання підприємницької діяльності.

Структура роботи. Кваліфікаційна робота складається зі вступу, трьох розділів, висновків, списку використаних джерел (63 найменування) та 5 додатків. Загальний обсяг кваліфікаційної роботи – 87 сторінок комп'ютерного тексту, містить 15 таблиць і 11 рисунків.

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

1.1. Сутність, цілі та принципи державного регулювання підприємницької діяльності

У ХХІ ст. роль держави як виробника суспільних благ, а також як соціальної технології і як могутнього інвестора в ключові для постіндустріального розвитку галузі надзвичайно важлива, а на сьогодні до того ж неминуча. Орієнтирами, яких дотримується держава у процесі регулювання економіки, є показники економічного розвитку та рівень життя: валовий внутрішній продукт на душу населення, тривалість життя людини, рівень зайнятості, стан навколишнього середовища.

Державне регулювання економіки (ДРЕ) – це комплекс заходів держави, спрямованих на скерування поведінки суб'єктів господарювання в напрямі, необхідному для досягнення поставлених органами державної влади цілей. Державне регулювання економіки являє собою сукупність різних напрямків, елементів, які в сукупності і формують економічну політику держави [34, с. 141]. Основними елементами, що складають державне регулювання економіки є: грошово-кредитна політика; бюджетна політика; податкова (фіскальна) політика; інвестиційна політика; політика в галузі праці та зайнятості, ринку робочої сили, регулювання доходів; зовнішньодержавне регулювання економіки.

На рис. 1.1 представлена сутність, мета, цілі, об'єкти та предмети державного регулювання підприємницької діяльності. Державне регулювання підприємницької діяльності являє собою складний комплекс дій по визначенню цілей розвитку економічної системи, вибору засобів досягнення цих цілей і практичних заходів по їх реалізації. Вона може бути структурована за різними критеріями: суб'єктам, об'єктам, засобам досягнення, напрямками реалізації та державне регулювання економіки можуть проводити як мікросуб'єкти

(наприклад, фірми), так і макросуб'єкти, транснаціональні компанії і т.д. Але в більшості випадків під економічною політикою розуміється регулювання економіки держави, уряду, органів економічної влади.

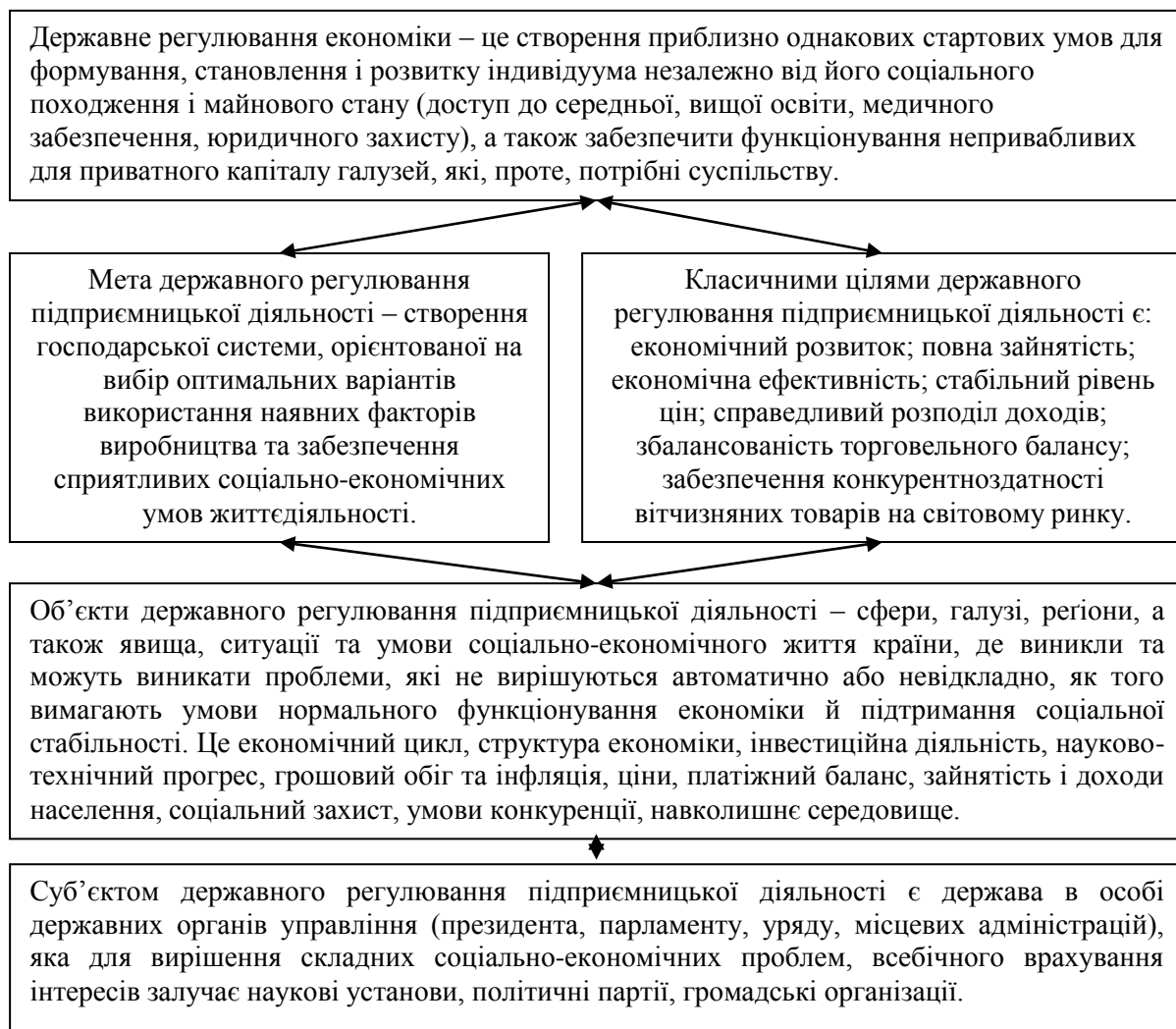


Рис. 1.1. Обґрунтування сутності, мети, цілей, об'єктів та предметів державного регулювання підприємницької діяльності [38, с. 30]

Отже, державне регулювання підприємницької діяльності – це діяльність органів державної влади та державного управління, спрямована на досягнення певних цілей в економіці і відображає економічну і господарську структуру країни.

На рис. 1.2 відображено змістовні складові державного регулювання підприємницької діяльності як системи управління національною економікою.

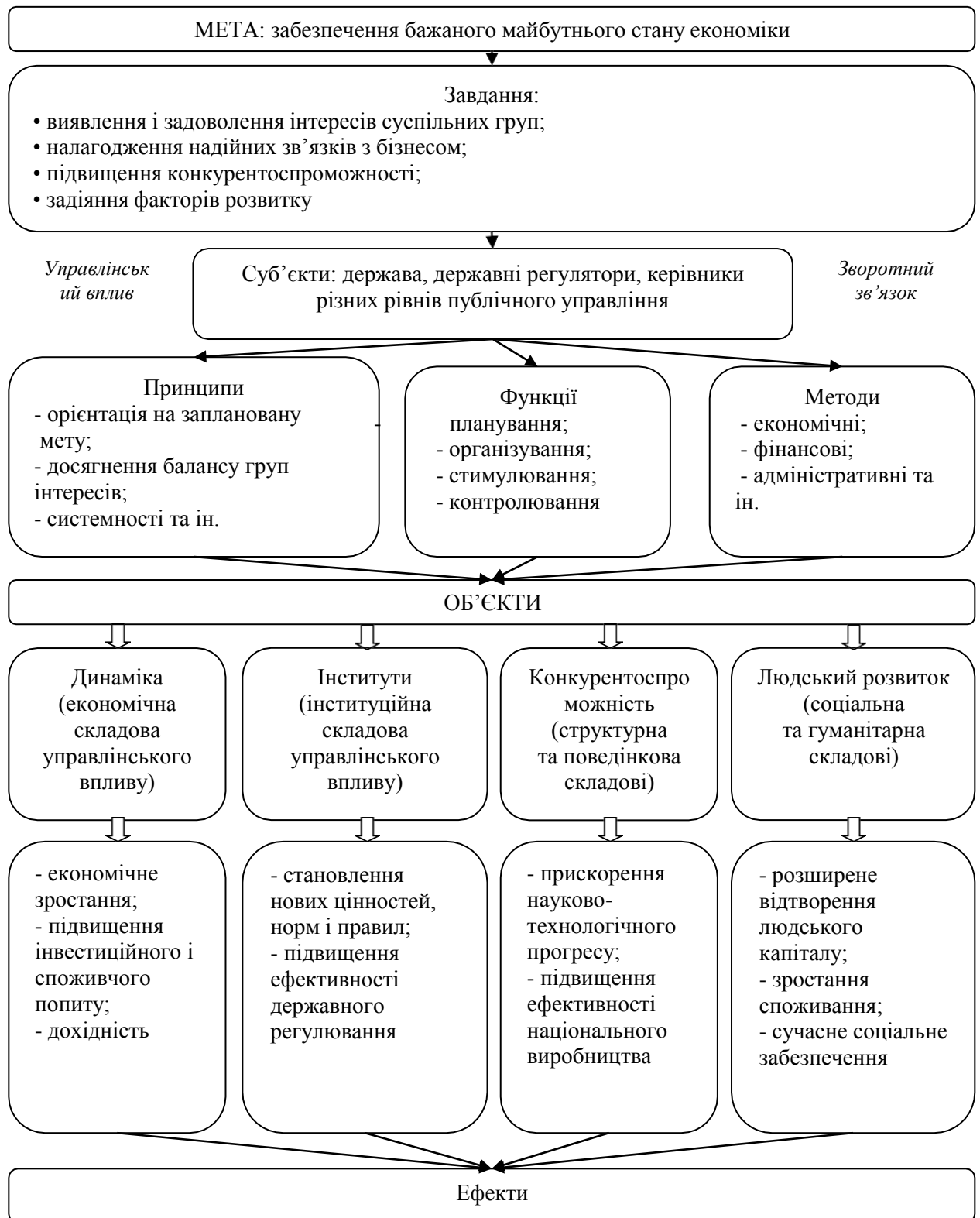


Рис. 1.2. Державне регулювання підприємницької діяльності як система управління національною економікою [46, с. 93]

Відповідно до рис. 1.2, мета і завдання державного регулювання підприємницької діяльності багато в чому обумовлені тією парадигмою, яка

має пріоритет у суспільстві та науці. Проте у будь-якому разі ці цілі (завдання) не можуть не бути суперечливими. У цих умовах важливо розподілити відповідальність за ефект проведення державного регулювання підприємницької діяльності відповідно до міри впливу окремих інструментів на встановлені завдання.

У результаті реалізації державного регулювання підприємницької діяльності держави як системи управління національною економікою формується така модель державного управління, що забезпечує вибір політико-економічного рішення залежно від поточних і перспективних умов розвитку. Можливості державного регулювання підприємницької діяльності визначаються рівнем розвитку національної економіки. Для великомасштабної економіки завдання політики держави істотно ускладнюються, різні інструменти дії при цьому зачіпають функціонування різноманітних пов'язаних сфер, впливаючи на їх стан. Слід брати до уваги й різний лаг запізнювання, який ще й перманентно змінюється через низку зовнішніх і внутрішніх обставин [22, с. 94].

Державне регулювання підприємницької діяльності все більше привертає до себе увагу з боку не тільки практиків, а й теоретиків. Зростає кількість публікацій про її зміст і шляхи реалізації. В арсеналі економічної науки є значний доробок. Багатьма відомими вченими в своїх роботах були розглянуті різні аспекти державного регулювання підприємницької діяльності [16]. Лише за умови спрямованості державного регулювання підприємницької діяльності на забезпечення умов для розвитку економіки та нарощування економічних ресурсів країни, можливе задоволення зростаючих потреб соціальної сфери й державного управління, процвітання країни в майбутньому.

Сучасний економічний розвиток неможливо уявити без активної ролі держави. Органи влади акумулюють значні кошти у державному бюджеті, перерозподіляючи їх на державні та інші потреби. Тому доцільно навести принципи державного регулювання підприємницької діяльності:

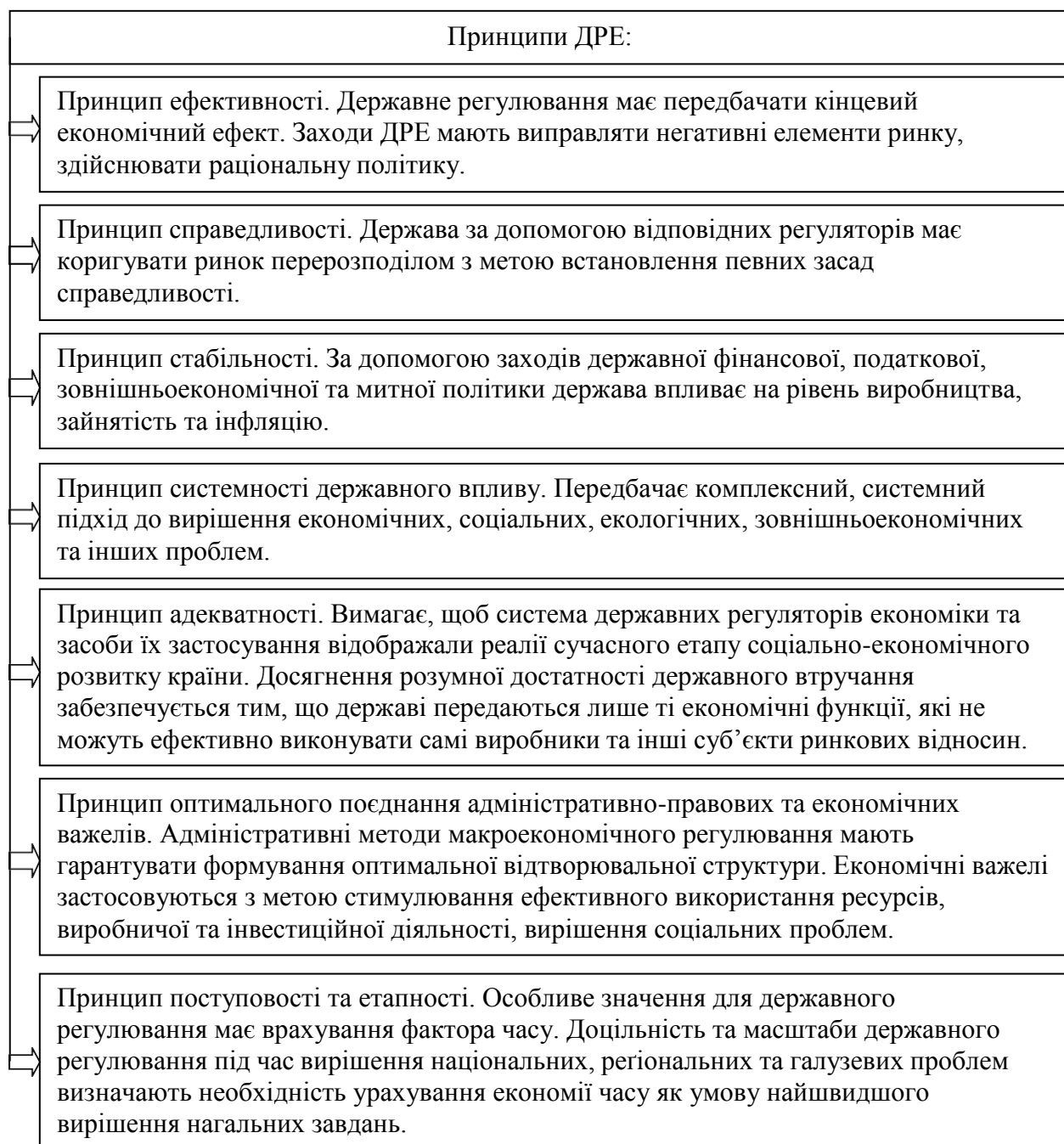


Рис. 1.3. Принципи державного регулювання підприємницької діяльності

[32, с. 125]

Таким чином, економіка не може ефективно функціонувати і стати життєздатною без держави, а держава немислима без економічної системи. Вплив на існуючу економічну систему держава надає через стратегію довгострокового розвитку, тобто державне регулювання економіки. Економічна політика держави заснована на знанні і це свідомий вплив держави на процеси і суб'єкти господарювання, спрямоване на регулювання і вдосконалення

економічної системи в цілому, на забезпечення стабільного та ефективного функціонування суспільного відтворення на новій технологічній основі. Об'єктами державного регулювання підприємницької діяльності є економічні явища і процеси, що виступають структурними і функціональними складовими економічної системи. Серед методів державного регулювання підприємницької діяльності часто виділяють адміністративні, економічні та інституційні. Будь-які адміністративні методи, спираються на певну законодавчу і нормативно-правову базу і в своїй основі носять інституційних характер. Економічні заходи також здійснюються в певному інституціональному полі.

1.2. Складові елементи механізму державного регулювання підприємництва

Розвиток суспільних відносин потребує злагоджених дій усіх гілок влади всередині країни, гармонійного поєднання економічних механізмів та вдосконалення соціальних процесів, забезпечення їхнього ефективного функціонування з метою досягнення стратегічних цілей. На цьому шляху ключову роль відіграє державне регулювання економіки, яке є втіленням інтересів населення, суб'єктів господарювання, інвесторів, органів влади усіх рівнів тощо. Ця політика є ключовим елементом, складовою загальнодержавного регулювання підприємницької діяльності. У ній визначаються джерела наповнення економічних ресурсів, напрями їх використання відповідно до пріоритетів розвитку економіки та формується система ефективного управління фінансами для стимулювання за допомогою економічних інструментів соціально-економічних процесів [23].

Державне регулювання економіки є особливою сферою діяльності, що спрямована на мобілізацію економічних ресурсів, їх раціональний розподіл та використання для забезпечення сталого розвитку країни. Пріоритетними заходами державного регулювання підприємницької діяльності, які реалізуються у країнах з розвинутою на трансформаційною економікою є

підвищення фіскальної ефективності державного регулювання підприємницької діяльності, удосконалення системи управління державними фінансами, підвищення дієвості механізму середньострокового бюджетного планування та прогнозування, зниження показників структурного дефіциту бюджету та державного боргу, оптимізація видаткової частини бюджету [12, с. 94].

На сучасному етапі розвитку економічної системи, механізм формування виваженої та дієвої державного регулювання підприємницької діяльності знаходиться в процесі інституційних перетворень, що обумовлено потребами вирішення основних питань соціально-економічного розвитку країни. Вітчизняній економічній політиці характерні структурні вдосконалення інституційної системи та адаптація до внутрішніх та зовнішніх тенденцій трансформаційного економічного середовища. Основу державного регулювання підприємницької діяльності становить бюджетна політика, яка пов'язана насамперед із формуванням та виконанням бюджетів усіх рівнів. Економічна нестабільність і спад виробництва негативно впливають на формування доходів та фінансування видатків бюджету [27, с. 41]. Для визначення напряму впливу державних видатків на економічне зростання в економічній теорії використовується закон Вагнера [14, с. 21], який у сучасному трактуванні набуває такого змісту: зростання валового внутрішнього продукту супроводжується прискореним зростанням державних витрат [48].

Основним показником, який відображає значущість державних видатків як фактору економічного зростання, є частка відповідних видатків у ВВП. Той факт, що питома вага державних видатків у ВВП і їхня структура в різних країнах значно відрізняються, відбиває ступінь важливості виконання покладених на державу функцій.

Гнучкість державного регулювання підприємницької діяльності – здатність функціонуючого механізму повсякчас задовольняти багатовекторні цілі бюджетної політики, забезпечувати цілісність та неперервність бюджетного процесу, оперативно здійснювати переналаштування у відповідь на зміни середовища [37, с. 31].

Окремі гіпотези, безумовно, тісно переплітаються та мають значний рівень взаємозалежності, однак саме спроба такого погляду на бюджетний механізм дає змогу виявити нові економічні властивості цієї категорії. Сформований підхід до оцінки державного регулювання підприємницької діяльності зумовлений кількома специфічними особливостями, які притаманні механізму розвитку вітчизняної державного регулювання підприємницької діяльності, а саме:

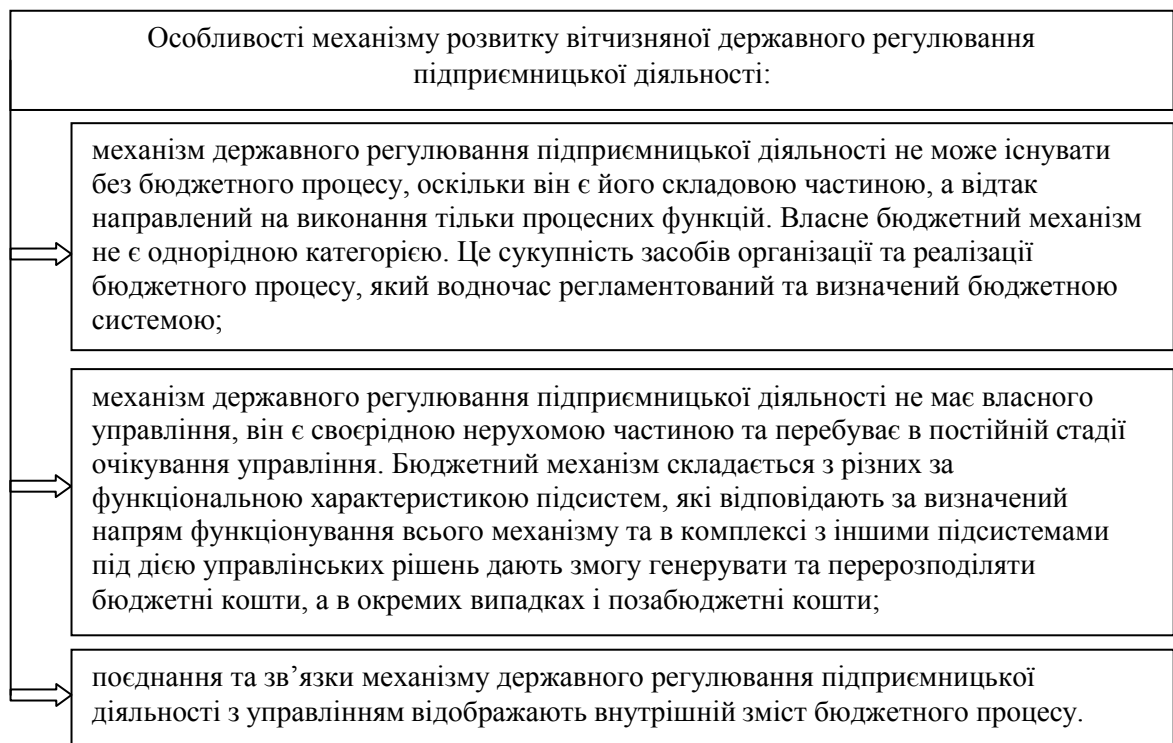


Рис. 1.4. Специфічні особливості, які притаманні державному регулюванню економіки [17, с. 45]

Структурне реформування складають основу будь-якого реформування, так як воно стосується змін співвідношення базових елементів, а не тільки функціональних зв'язків. Оскільки економічна система має безліч структурних аспектів і підсистем, то існує безліч підходів до структурних реформ. Можна розглядати галузеву, відтворювальну, інституційну структури, реформування структури енергетичного сектора, банківської та фінансової системи, пенсійного забезпечення, можна підлаштовувати структуру однієї системи до структури іншого і т.п. Вибір підходу до структурного реформування залежить

від панівної методології і базується на ній ідеології. Маючи високий рівень гнучкості, бюджетний механізм не повинен втрачати своєї стійкості до різного роду загроз, як системно виникають у транзитних економіках. Слід зазначити, що запропонований підхід до оцінки державного регулювання підприємницької діяльності є відкритим та може коригуватись залежно від специфічних умов функціонування державного регулювання підприємницької діяльності або відповідно до цілей, які стоять перед дослідниками. Отже, усі параметри запропонованого підходу є динамічними та можуть видозмінюватись в залежно від потреб. Зазначений підхід є дещо спрощеним теоретичним відображенням основного бачення авторів стосовно напрямів оцінки державного регулювання підприємницької діяльності. Для того, щоб надати дослідженню прикладного характеру [41, с. 71].

Відновлення макроекономічної рівноваги за певних умов має забезпечуватись за рахунок втручання уряду. Ринкові регулятори неможливо вирішити проблеми при значних відхиленнях ВВП від оптимального рівня. Макроекономічна нестабільність проявляється через певні постійно існуючі процеси (циклічність економічного розвитку, інфляція, наявність безробіття). Ці процеси, з одного боку, виявляються як відхилення ВВП від оптимального рівня, з другого – це відхилення посилюють. Тому макроекономічну рівновагу слід вважати окремим випадком економічного розвитку. Постійна дія сил, що порушують цю рівновагу, робить необхідною участь уряду у забезпеченні збалансованості економіки. Окрім зазначених обставин, основні причини, що сприяють активізації ролі держави в економічному розвитку, можна звести до наступного:

1. Провали ринку. Ринкова економіка не дозволяє в окремих випадках задовольнити потреби через відсутність достатніх економічних стимулів (наприклад, низького рівня доходів). Внаслідок низької платоспроможності покупців над ринком продається недостатній обсяг продукції. Ціни не задовольняють виробника. Для вирішення цієї проблеми зрушення кривої пропозиції можливе за рахунок субсидій підприємцям.

2. Потреба у громадських товарах. Держава покликана забезпечити задоволення суспільних потреб, плата за які є економічно недоцільною. Наприклад, неможлива комерціалізація діяльності пожежної команди. Населення, яке потребує невідкладної допомоги при травмах, повеннях, інших надзвичайних ситуаціях, не може заплатити за надані послуги з порятунку. Держава забезпечує доступ до громадських товарів, оплачуючи за рахунок державного бюджету їх придбання та надання послуг [44, с. 115].

3. Конкуренція, її наслідки. Держава підтримує економічні відносини, що склалися, і ринок як основну форму зв'язку між економічними агентами в сучасному світі, а також головний механізм ринку – конкуренцію. Водночас уряд усвідомлює, що негативними результатами конкурентної боротьби є банкрутство підприємств, їхнє поглинання, монополізація економіки. Дані негативні наслідки конкурентної боротьби вимагають контролю та регулювання з боку органів влади. В інтересах держави також підтримка конкурентоспроможності вітчизняного виробництва на світовому ринку.

4. Негативні зовнішні ефекти. Підтримуючи ринкову форму зв'язків, держава повинна враховувати та регулювати зовнішні ефекти діяльності фірм, наприклад, забруднення навколишнього середовища. Встановлюючи межі шкідливих викидів, стягуючи плату з фірм за забруднення довкілля, обмежуючи обсяги шкідливого виробництва, держава певною мірою пом'якшує негативний вплив економіки інші сфери життєдіяльності суспільства.

5. Підтримка ресурсів у працездатному стані. Для підтримки цілісності суспільної системи держава має забезпечити збалансований розвиток усіх підсистем суспільства, не допускаючи гіпертрофії чи згасання будь-якої з них. Зважаючи на те, що бізнес оплачує ресурси, що безпосередньо беруть участь у виробничому процесі, виникає проблема витрат на етапах створення цих ресурсів (розвідка корисних копалин, науково-технічні дослідження, витрати на навчання кадрів та ін.). Подібні витрати перебирає держава, яка стягує податки з підприємців.

6. Негативним наслідком розвитку ринкових відносин є диференціація доходів населення. Держава покликана вирішувати завдання визначення та підтримки конкретного ступеня диференціації доходів у суспільстві, оскільки вона істотно впливає як на мотивацію праці, так і на соціальний клімат у суспільстві [50, с. 58].

Проведене дослідження підштовхує нас до висновку, що сутнісна особливість функціонування державного регулювання підприємницької діяльності в умовах динамічного розвитку економічних систем та наростаючих факторів ризику потребує системного та комплексного підходу до його вивчення.

Класифікація функцій держави в економіці спирається на загальні концептуальні уявлення про державу як особливу суспільну підсистему. Насамперед, держава виникла і існує для підтримки цілісності спільноти людей, які живуть на певній території, а отже, мають відображати волю та інтереси всіх своїх громадян [35, с. 38]. Для цього держава виконує політичні завдання (збереження існуючого устрою, забезпечення безпеки громадян, територіальної цілісності тощо). У той самий час суспільство, як складна система, характеризується ієрархічним принципом побудови. У сучасних умовах ключовою формою зв'язку в більшості країн світу є ринок. Виходячи з цього, можна назвати основні напрями дій держави у сфері економіки.

1. Держава формує правові рамки функціонування економіки та гарантує виконання прийнятих законів та інших правових актів (забезпечення прав власності, умов виконання контрактів тощо). Іншими словами, держава забезпечує правові рамки різних видів трансакцій економіки (угоди, управління, раціонування).

2. Держава створює та підтримує засоби комунікації та забезпечує доступ до інформації, що стосується функціонування економіки, по можливості всім економічним агентам, що знижує невизначеність, непередбачуваність багатьох економічних процесів. У сучасних умовах особливого значення для функціонування економічної системи набуває діяльність держави щодо

забезпечення мобільності факторів виробництва (організація служб зайнятості, бірж праці, фондових бірж, інформаційних центрів, лізингу тощо).

3. Держава підтримує економічні відносини, що склалися, і ринок як основну форму зв'язку між економічними агентами в сучасному світі, а також головний механізм ринку – конкуренцію. Загалом держава прагне підтримати конкурентні процеси – свободу входу та виходу з ринку, певний ступінь суперництва між фірмами, обмежити несумлінну конкуренцію та крайні прояви монопольної влади. Підтримуючи ринкову форму зв'язків, держава має враховувати та компенсувати зовнішні ефекти діяльності фірм.

4. Держава прагне подолати негативні наслідки циклічних коливань економіки, що призводять до втрат значної частки суспільного багатства. Періоди глибоких спадів економіки супроводжуються занепадом у розвитку культури, науки, освіти та інших сфер життя суспільства. Усе це потребує активного втручання держави у економічні процеси, проведення стабілізаційної політики, спрямованої на згладжування циклічних коливань економіки [20, с. 89].

5. Макроекономічна нестабільність проявляється також через розширення інфляційних процесів, зростання безробіття. Антиінфляційна державна політика нині має приборкати інфляцію, підвищити реальні доходи населення з допомогою стабілізації цін. Політика стримування безробіття дозволяє суспільству зберегти трудові ресурси, збільшити виробництво ВВП.

6. Ринкова організація діяльності таких галузей, як охорона здоров'я, освіта, наука, культура та ін., який завжди забезпечує їх прибуткове функціонування, отже, і до них приватного сектора. Тоді держава, зацікавлена у нормальному розвитку всіх сторін життєдіяльності суспільства, або бере організацію роботи цих галузей він, або стимулює приватний сектор організації бізнесу у цих галузях з допомогою пільгового оподаткування, субсидування тощо.

7. Значна частина населення неспроможна забезпечити собі гідне існування через організацію власного виробництва, ні шляхом продажу наявних

ресурсів. До цієї групи населення належать пенсіонери, інваліди, неповнолітні, студенти, вимушено безробітні тощо. Держава з метою підтримки сприятливого соціального клімату у суспільстві зобов'язана з допомогою бюджетно-податкової політики займатися перерозподілом створеного доходу те щоб забезпечити нормальне існування названих категорій населення [13, с. 20].

Отже, держава створює засоби комунікації підприємництва та підтримує їх на необхідному рівні. Держава сприяє виконанню економічною системою своїх функцій у суспільстві. Вона підтримує існуючі форми власності та ринкові структури, дає змогу ефективно функціонувати економіці. Держава прагне підтримувати стабільність економіки. Як представник інтересів суспільства загалом, держава зацікавлена у стійкому, збалансованому розвитку всіх своїх підсистем, щоб можливі негативні тенденції у розвитку економіки не призвели до руйнівних наслідків. Держава прагне подолати негативні наслідки ринку, забезпечити його ефективне функціонування.

1.3. Принципи та методи здійснення державної регуляторної політики

Державне регулювання економіки є однією з базових складових господарського порядку. У Господарському кодексі України записано, що «правовий господарський порядок в Україні формується на основі оптимального поєднання ринкового саморегулювання економічних відносин суб'єктів господарювання та державного регулювання макроекономічних процесів, виходячи з конституційної вимоги відповідальності держави перед людиною за свою діяльність і визначення України як суверенної і незалежної, демократичної, соціальної, правової держави» [16].

Інституційне середовище економічного регулювання державної регуляторної політики може бути представлене як ієрархічна система, що складається з окремих рівнів, на яких розташовуються відповідні нормативно-правові документи, своїм змістом визначальні основні вимоги до учасників суспільних стосунків в частині забезпечення поступального розвитку регіонів.

На верхньому рівні розташовуються нормативно-правові акти законодавчого органу держави – Верховної Ради України (Закони України), на нижньому рівні розташовуються нормативні документи виконавчої гілки влади – Президента України (Укази) і Кабінету Міністрів України (Постанови), ще нижче – центрального органу виконавчої влади по економічній політиці – Міністерства економічного розвитку і торгівлі України (Методичні рекомендації) і так далі [28, с. 195]. При цьому кожен з названих рівнів виконує лише йому властиві функції (повноваження) і несе відповідальність за виконання рішень, що приймаються.

Проблемам співвідношення суспільства, індивіда і держави, економіки і держави, влади і соціальних порядків, що становить теоретико-методологічне підґрунтя для розуміння істоти і форм державного регулювання підприємницької діяльності, в останні роки приділяється досить пильну увагу. Все частіше акцентується увага на питаннях встановлення такого соціального порядку, який би забезпечував відповідність державного регулювання підприємницької діяльності інтересам суспільства і громадян, а не тільки на її успішності з точки зору досягнення чисто економічних цілей. У цьому контексті також посилюється значення інституційного підходу.

У наведеній вище класифікації політика інституційних перетворень виділена в якості окремого напрямку. Хоча цілком зрозуміло, що і податкова, і бюджетна, і грошово-кредитна, і інші види державного регулювання підприємницької діяльності припускають інституційне забезпечення та включають як момент певні інституційні зміни. Однак те, що інституційна складова є моментом всіх інших видів державного регулювання підприємницької діяльності, не може бути підставою заперечення її самостійного існування. Вона являє собою загальне підставу економічних перетворень і в той же час існує як особливий напрямок. Якщо мова йде про встановлення або перетворенні певної норми, правила, установи як організаційного втілення певних правил і норм, тобто певного інституту, то ми маємо справу з інституційною політикою [30, с. 101].

Особливе місце в системі актів щодо забезпечення ДРЕ займають програмні документи – стратегії, концепції, доктрини, що становлять систему офіційно прийнятих у державі поглядів, оскільки є установчими. До цих документів належать:

- Стратегія сталого розвитку «Україна-2030» (Основні положення) [5];
- Про рішення Ради національної безпеки і оборони України від 14 вересня 2020 року «Про Стратегію національної безпеки України» [6];
- Концепція боротьби з тероризмом [7];
- Рішення Ради національної безпеки і оборони України від 25 березня 2021 року «Про Стратегію воєнної безпеки України» [8] та низка інших [1-4].

Об'єктами економічної безпеки України є особа, суспільство, держава й основні елементи економічної системи, включаючи систему інституційних відносин, пов'язаних з державним регулюванням економічної діяльності.

Базовим документом з планування розвитку системи забезпечення національної, зокрема економічної безпеки України, є Рішення Ради національної безпеки і оборони України «Про Стратегію національної безпеки України». Стратегія – це офіційно визнана система стратегічних пріоритетів, цілей і заходів у галузі внутрішньої та зовнішньої політики, що визначають стан національної безпеки та рівень розвитку держави на довгострокову перспективу. Стратегія спирається на систему політичних установок держави щодо забезпечення національної безпеки та захисту національних інтересів України [6]. Вона характеризує пріоритетні напрями у галузі внутрішньої та зовнішньої політики держави:

- удосконалення політичної системи;
- оптимізація державного управління;
- консолідація зусиль і ресурсів на вирішення завдань соціально-економічного розвитку держави;
- розширення можливостей держави в галузі оборони та безпеки;
- розвиток нових технологій і підвищення конкурентоспроможності національної економіки;

– дотримання ідеалів багатовікової вітчизняної культури та духовності українського народу;

– підвищення рівня і якості життя громадян.

Виходячи з вищевикладеного, можна передбачити, що в даний час в країні існує два рівні економічного регулювання державної регуляторної політики; а саме регіональний і міжрегіональний. На регіональному рівні економічне регулювання територіального розвитку здійснюється по вертикалі владної ієрархії, в тому числі між центром і регіонами, регіонами і територіальними співтовариствами, і спрямовано на дію чинників і зв'язків, що впливають на економічний і соціальний стан регіонів [32, с. 31]. Зокрема, у Стратегії сформульовано оцінку внутрішніх і зовнішніх загроз національній безпеці та стратегічних ризиків, що стримують вплив на сталий розвиток держави [6].

Отже, динамічний розвиток економічних відносин істотно впливає на відповідні зміни правової бази, коригуючи та змінюючи її. По суті, беручи до уваги визначальну роль права у регулюванні економічної безпеки, можна стверджувати, що адміністративне право інституційно оформлює відносини у сфері економічної безпеки, надає захисним механізмам статусу правових відносин, а це дозволяє праву впливати на розвиток цих відносин, здійснювати їх охорону його специфічними засобами. Однак доводиться констатувати відсутність єдиного системо-утворювального нормативно-правового акта, який задав би темп регулювання суспільних відносин у сфері економічної безпеки, ввів би єдині правила для всіх учасників цих правовідносин. Приведені у відповідність з цим законом нормативно-правові акти отримали б обґрунтований імпульс до оновлення, а в низці випадків навіть до радикальної зміни. Факт появи такого закону запустив би процес створення нових нормативно-правових актів, які дали б змогу б охопити особливо проблемні напрями економічної безпеки, що потребують додаткового регулювання.

Формування основних принципів оцінки повинно відбуватися з урахуванням їх відповідності цілям, зв'язкам, правовому забезпеченню

управління всім бюджетним процесом. У своїй практиці під час підбору інструментів оцінки державного регулювання підприємницької діяльності ми спиратимемося на дослідження Н. В. Васюк [39, с. 126] та зважатимемо на такі принципи:

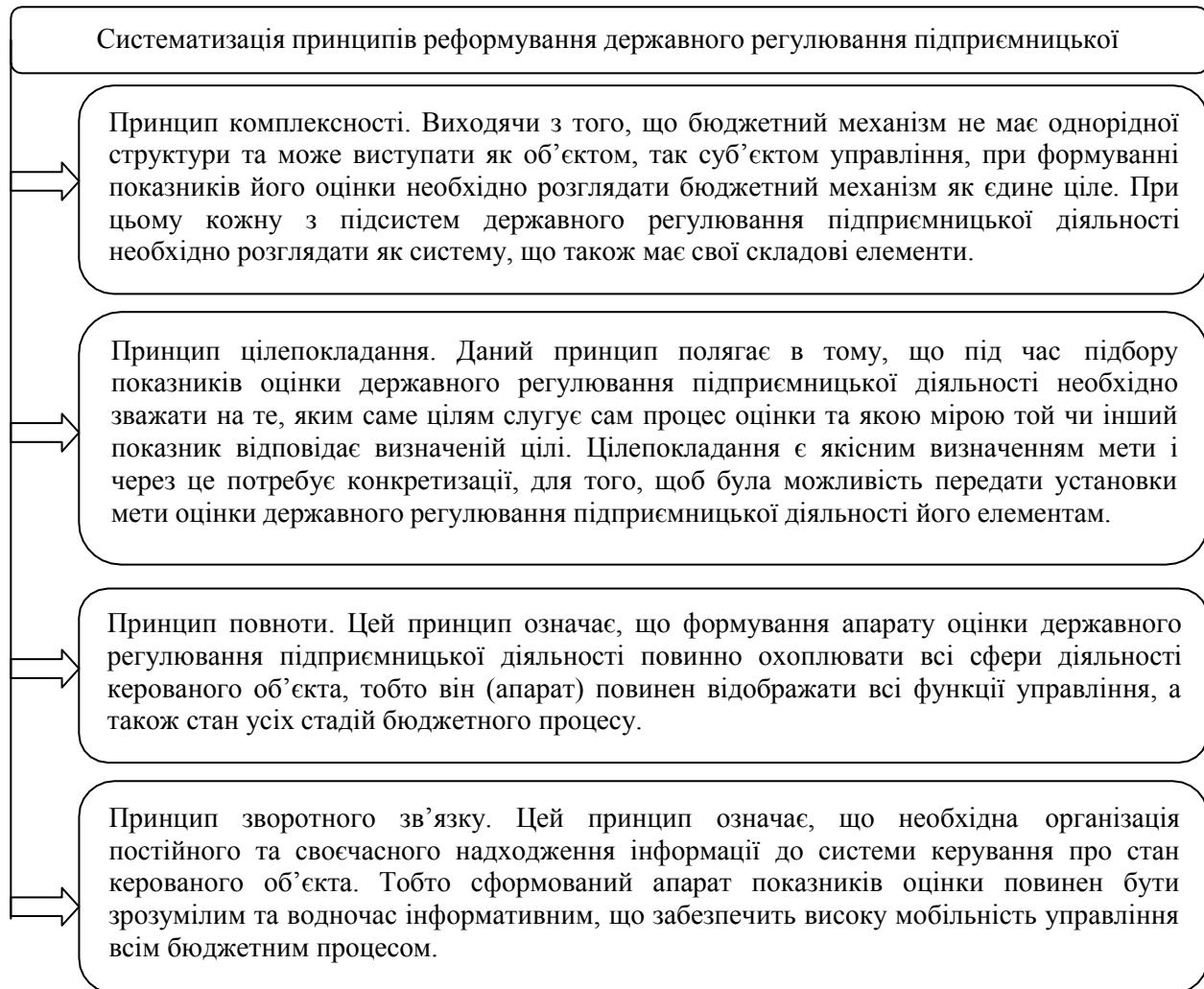


Рис. 1.5. Систематизація принципів реформування державного регулювання підприємницької діяльності (згруповано автором на основі [39, с. 127])

Дотримання зазначених принципів під час формування бази показників оцінки державного регулювання підприємницької діяльності дасть змогу здійснити об'єктивний та найповніший підбір інструментів оцінки механізму.

В умовах економічної глобалізації в Україні вкрай потрібно створити економічний ринок, що буде основним механізмом перетворення нагромаджень в інвестиції, перерозподілу капіталу й забезпечення прозорості економічних

потоків. Для цього необхідно значно підвищити ефективність державної державного регулювання підприємницької діяльності щодо розвитку ринку цінних паперів, товарного ринку, ринку колективних інвестицій, нагляду і контролю за інвестуванням пенсійних нагромаджень у рамках обов'язкового пенсійного забезпечення населення України [12, с. 94].

Головними проблемами державного регулювання підприємницької діяльності є проблеми забезпечення динаміки зростання, конкурентоспроможності економіки України, утвердження оновленої моделі економічного розвитку. Саме такий підхід дозволить Україні зберегти і найефективніше використовувати наявний науково-технічний потенціал для здійснення структурних змін та зайняти належне місце у світовому просторі. Для вирішення наведених проблем необхідно здійснити конкретні дії довгострокового і поточного характеру, які стабілізуватимуть економіку країни, стимулюватимуть виробництво і сприятимуть його розширенню, призведуть до зниження податкового тиску і забезпечать ефективний економічний розвиток, що сприятиме високому рівню соціального захисту та забезпеченню рівня добробуту населення.

Гнучкість державного регулювання підприємницької діяльності – здатність функціонуючого механізму повсякчас задовольняти багатовекторні цілі бюджетної політики, забезпечувати цілісність та неперервність бюджетного процесу, оперативно здійснювати переналаштування у відповідь на зміни середовища [16].

Вважаємо за доцільне виділити у складі державного регулювання підприємницької діяльності держави – бюджетний механізм соціально-економічного розвитку регіонів. Для цього побудуємо концептуальну модель державного регулювання підприємницької діяльності. В першу чергу, у цій схемі доцільно виокремити інституційний (при дослідженні бюджету та бюджетної системи за організаційною побудовою й розглядаючи бюджет як правовий документ) та функціональний (при дослідженні бюджету за формою як основного фінансового плану держави або за змістом як централізованого

фонду грошових коштів держави) аспекти (рис. 1.6). Так, для досягнення соціальної та економічної стабільності органи державної влади під час реалізації бюджетної політики використовують різноманітні системи форм і методів управління бюджетними відносинами держави.



Рис. 1.6. Концептуальна модель державного регулювання підприємницької діяльності (побудовано автором на основі [33, с. 45])

Для підвищення результативності державного регулювання розвитку державного регулювання підприємницької діяльності в Україні необхідна чітка нормативно-правова база. Зростаюча роль зовнішньоекономічної діяльності держави, динамічний розвиток фінансової системи потребує постійного удосконалення норм бюджетного законодавства.

У формулюванні мети державної регіональної політики прописана необхідність збалансованого розвитку, як регіонів, так і всієї України, підвищення рівня життя населення. Для моніторингу виконання та результатів

програм для досягнення цілей закону вказується використання регіонального індексу людського розвитку.

Схема механізму державного регулювання підприємницької діяльності представлена на рис. 1.7.



Рис. 1.7. Механізм державного регулювання підприємницької діяльності
[авторська розробка]

На сучасному етапі розвитку для національних соціально-економічних систем характерним є подальше розширення і поглиблення взаємозв'язків всіх сфер функціонування людини. З поширенням науково-технічного прогресу, розвитком технологій комунікацій та передачі інформації формуються все більш тісні взаємозалежності між системою національного господарства, соціальної і політичною сферами. Зміни, що з'являються в одній з перелічених сфер, роблять все більший і більший вплив на темпи і напрямки розвитку цілої системи. Так, наприклад, зміни в політичній сфері можуть призводити до корінних трансформацій в системі національного господарства, що, впливає на рівень і якість життя населення. У свою чергу, рівень розвитку соціальної

сфери, впливає на темпи зростання національної економіки і на політичну стабільність в державі.

Проведене дослідження підштовхує нас до висновку, що сутнісна особливість функціонування державного регулювання підприємницької діяльності в умовах динамічного розвитку економічних систем та наростаючих факторів ризику потребує системного та комплексного підходу до його вивчення. Сформовано концепційне бачення оцінки державного регулювання підприємницької діяльності, виходячи з особливостей його функціонування. Бюджет будь-якого рівня представляє собою єдність політичної волі, правової процедури та економічного вибору. Ця єдність формалізується у процесі функціонування державного регулювання підприємницької діяльності. Вважаємо, що запропоновані концептуальні підходи до державного регулювання підприємницької діяльності дозволять впорядкувати термінологічний апарат за даною тематикою та більш ефективніше використовувати на практиці всі його структурні елементи.

Таким чином, інституціональна і структурна складові державного регулювання підприємницької діяльності, будучи відносно самостійними, в той же час тісно пов'язані і переплетені між собою. У різних історичних і соціально-економічних умовах вони можуть виконувати різну роль. У розвинених і структурно збалансованих економіках провідна роль належить інституціональним підходам, що забезпечує розкриття потенціалу ринкових механізмів. У структурно деформованих економіках такі ж підходи можуть вести до поглиблення структурних диспропорцій. Тому в таких випадках необхідна цілеспрямована структурна політика держави, яка використовує інституційну складову, спрямовану на подолання структурних деформацій економіки. Саме така економічна політика необхідна Україні.

РОЗДІЛ 2. ДОСЛІДЖЕННЯ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ В УКРАЇНІ

2.1. Вплив державного регулювання на діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» та його наслідки

ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» зареєстроване 26.07.2017 р. за юридичною адресою Україна, 77400, Івано-Франківська обл., Івано-Франківський р-н, місто Тисмениця, вул.Галицька, будинок 93 [63].

Види діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття»:

Основний вид діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» за КВЕД:

01.11 Вирощування зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур.

Інші види діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» за КВЕД:

01.42 Розведення іншої великої рогатої худоби та буйволів.

01.46 Розведення свиней.

01.61 Допоміжна діяльність у рослинництві [63].

ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є виробником зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур. У підприємства наявний власний комплекс високопродуктивної якісної сільськогосподарської техніки від провідних світових компаній та багаторічний досвід співробітництва з постачальниками посівних матеріалів та засобів захисту рослин. ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» функціонує у галузі АПК.

Основні види діяльності підприємства по КВЕД:

- Рослинництво.
- Вирощування зернових та технічних культур.
- Тваринництво.
- Змішане сільське господарство.
- Надання послуг у рослинництві і тваринництві; облаштування ландшафту [63].

Проведемо дослідження організаційної структури ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» (рис. 2.1).

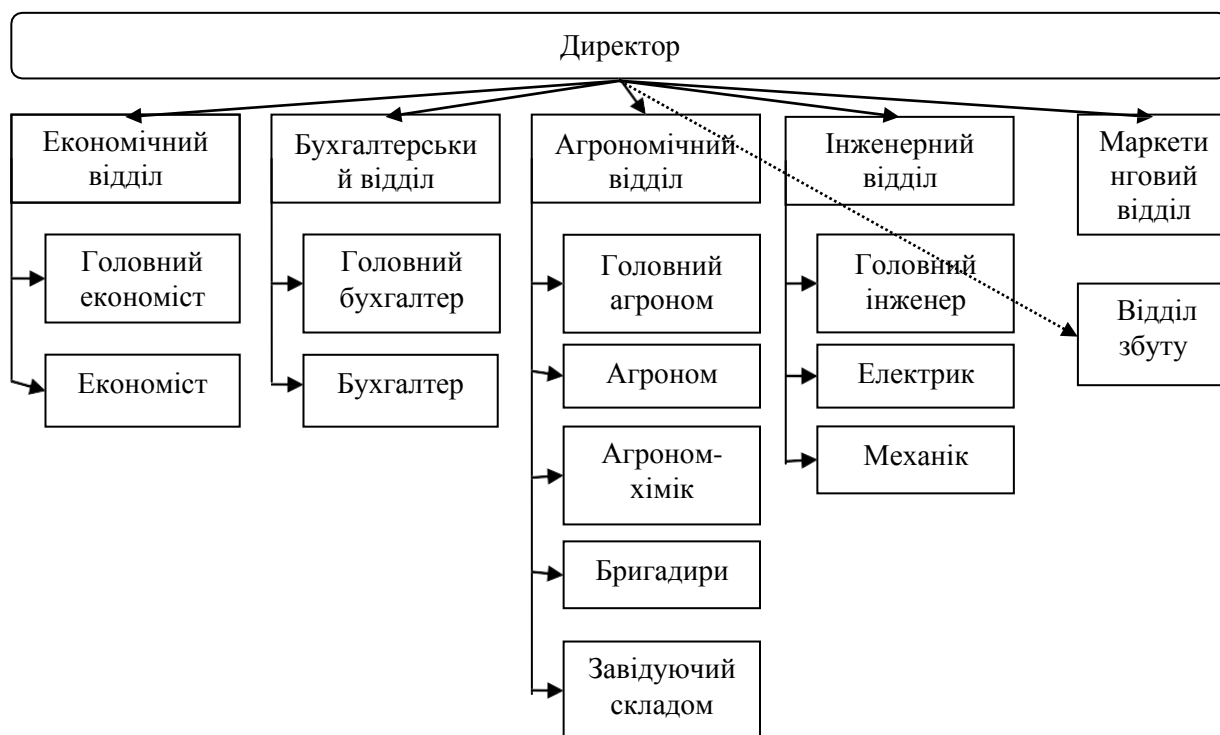


Рис. 2.1. Організаційна структура управління в ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» станом на 31.12.2021 р.

Отже, на ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» застосовується лінійно-функціональна структура управління. В її основу покладена ієрархічна організація процесу управління за функціями (виробництво, постачання і збут, бухгалтерський облік, фінансування тощо).

ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» відноситься до підприємств агропромислового комплексу. На сучасному етапі в агропромисловому комплексі України відбуваються прогресивні зміни кількісного і якісного характеру, які знаходять відображення у динаміці продукції та інституційних перетвореннях.

Визначимо структуру рослинництва ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» (рис. 2.2).

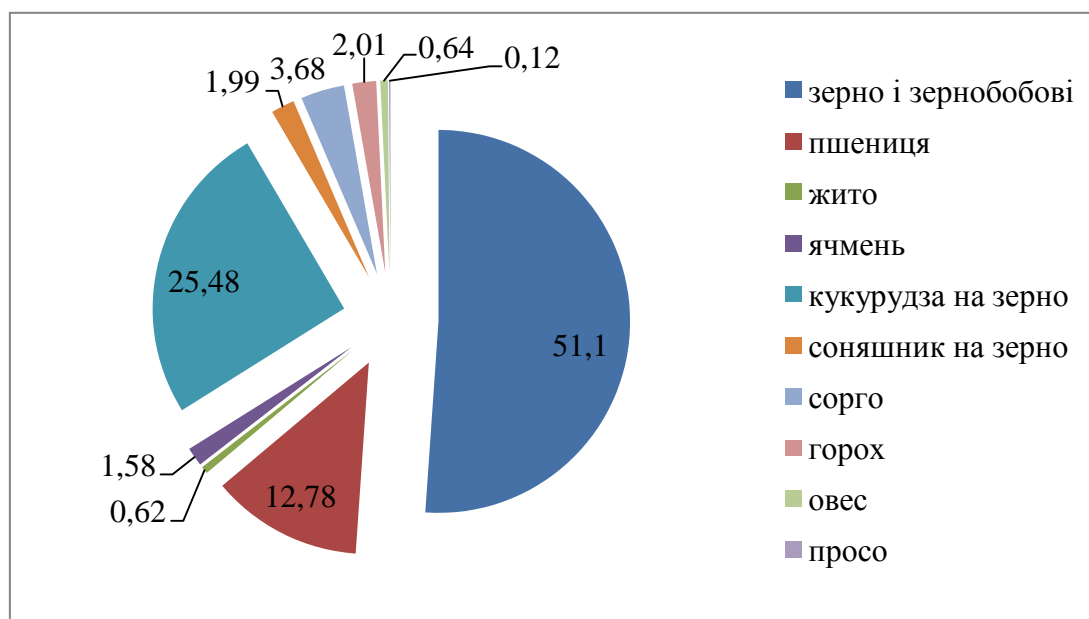


Рис. 2.2. Структура рослинництва в ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» станом на 31.12.2021 р.

Аналізуючи дані рис. 2.2, можна сказати, що в структурі рослинництва переважає виробництво зерна і зернобобових, що становить 51,1% загальної величини продукції рослинництва, натомість, найменшу частку становить виробництво овса (0,12%).

Опис профілів товарних сегментів ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» наведена в табл. 2.1.

Таблиця 2.1

Опис профілів товарних сегментів ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття»

№ п/п	Профіль товарного сегмента	Місткість товарного сегменту	
		%	тис. грн.
1	Пшениця озима	40,2	1710952,2
2	Пшениця яра	11,8	502219,8
3	Жито	13,8	587341,8
4	Гречка	11,3	480939,3
5	Ярий ячмінь	5,8	246853,8
6	Горох	4,1	174500,1
7	Овес	6,9	293670,9
8	Просо	3,8	161731,8
9	Соя	2,3	97890,3

Отже, найбільш привабливими товарними сегментами для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є вирощування та продаж озимої та ярої пшениці, жита та гречки. Завданням цінової політики підприємства є розробки стратегії й тактики ціноутворення на окремі види товарів, у тому числі встановлення вихідних ринкових цін на продукцію. Цінова політика підприємства є виваженою. Основною метою цінової політики ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є орієнтація на збут, так як підприємство знаходиться на етапі зрілості за етапами життєвого циклу продукції. При встановленні ціни на свою продукцію ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» використовує стратегію глибокого проникнення на ринок, встановлюючи при цьому середні ціни та надаючи товарам високої якості.

Для визначення стратегії за кожними видом товарів підприємства ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» необхідно побудувати матрицю БКГ. Вихідна модель матриці БКГ передбачає розрахунок відносного рівня приросту витрат на стимулювання збуту по видах товарів і приросту обсягу продажів. У результаті розрахунків отримаємо:

Таблиця 2.2

Результати розрахунку бальних показників для побудови матриці БКГ

Напрямок діяльності	Частка ринку, %	Темп приросту попиту, %
Пшениця озима	40,2	16%
Пшениця яра	11,8	16%
Жито	13,8	14%
Гречка	11,3	12%
Ярий ячмінь	5,8	11%
Горох	4,1	11%
Овес	6,9	10%
Просо	3,8	9%
Соя	2,3	9%

Матриця БКГ для підприємства ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» представлена на рис. 2.3.

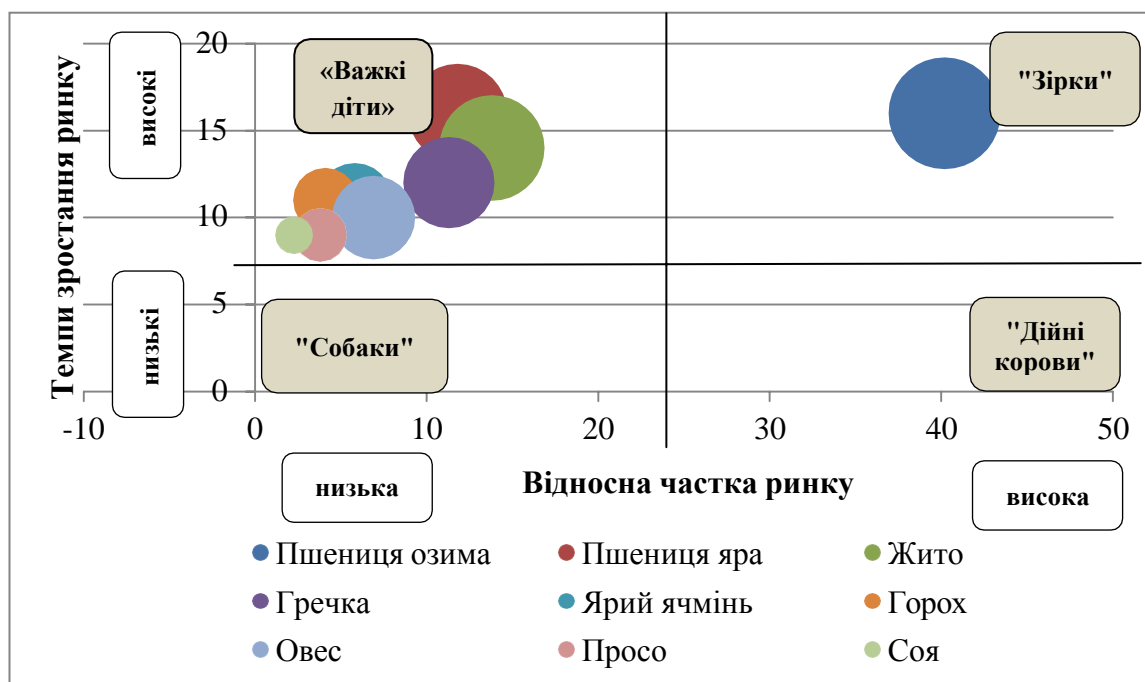


Рис. 2.3. Матриця БКГ «зростання – частка ринку» для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття»

Відповідно до побудованої матриці БКГ для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття», слід відмітити, що озима пшениця відноситься до сектору «Зірки» – цій продукції притаманне високе зростання обсягу продажів і висока частка ринку. «Зірки» приносять дуже великий прибуток. Але, незважаючи на привабливість даного виду товарів, його чистий грошовий потік достатньо низький, тому що вимагає значних інвестицій для забезпечення високого темпу зростання. Також варто відзначити, що більшість товарів ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» відносяться до сектору «Важкі діти» – для таких товарів підприємства притаманна низька відносна доля. Якщо існує можливість переведення товарів із сектору «Важкі діти» у сектор «Зірки», то потрібно в них інвестувати, інакше – позбуватися.

Проаналізуємо середовище функціонування ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття», використовуючи матрицю SWOT-аналізу підприємства (табл. 2.3).

Таблиця 2.3

Матриця SWOT-аналізу для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття»

Сильні сторони	Слабкі сторони
1. Широкий асортимент продукції. 2. Висока якість продукції. 3. Високий технічний та технологічний рівень роботи підприємства. 4. Використання нових технологій при збуті продукції. 5. Висококваліфікований персонал. 6. Вихід підприємства на нові ринки збуту.	1. Відчутні коливання обсягів реалізації продукції. 2. Недостатньо ефективна організація служби реклами на підприємстві. 3. Наявність високої конкуренції у галузі та поява нових товарів субститутів. 4. Незадовільний імідж на ринку. 5. Недостатня мотивація працівників відділу збуту.
Можливості	Загрози
1. Покращення якості та конкурентоспроможності продукції за рахунок привабливого цінового коливання. 2. Розвиток рекламних технологій. 3. Розвиток, удосконалення інфраструктури споживчого ринку.	1. Подальша непрогнозована зміна макроекономічних показників, коливання курсів іноземних валют, а також посилення вибору цільового сегменту ринку маркетингової діяльності у галузі. 2. Зміна споживчих уподобань. 3. Збільшення імпорту із-за кордону. 4. Зміни у митному законодавстві.

Підсумовуючи, можна зробити наступні висновки: головні загрози для підприємства – це непрогнозована зміна макроекономічних показників, коливання курсів іноземних валют, а також посилення вибору цільового сегменту ринку маркетингової діяльності у галузі; зміна споживчих уподобань; збільшення імпорту із-за кордону; зміни у митному законодавстві країн-експортерів. Основними сильними сторонами підприємства є: широкий асортимент продукції рослинництва і її достатня популярність; висока якість продукції; висококваліфікований персонал; вихід підприємства на нові ринки збуту.

2.2. Оцінка стану та ефективності механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах

Для оцінки ефективності механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах, проведемо дослідження складу та структури майна підприємства та джерел його фінансування, за допомогою групування складемо аналітичний баланс ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» (табл. 2.4), використовуючи дані Додатків А–Д.

Таблиця 2.4

Горизонтальний та вертикальний аналіз аналітичного балансу (Звіту про фінансовий стан) ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» упродовж 2017–2021 рр.

Показники	2017 рік		2018 рік		2019 рік		2020 рік		2021 рік		Відхилення 2021 / 2017 рр.	
	тис. грн	%	тис. грн	%	тис. грн	%	тис. грн	%	тис. грн	%	тис. грн	%
Активи												
Необоротні активи	42885	25,35	68691	12,73	87562	11,47	79903	6,18	325866	15,35	282981	659,86
Оборотні активи	126310	74,65	470977	87,27	672714	88,14	1211245	93,67	1796653	84,65	1670343	1322,42
- запаси	51530	30,46	243195	45,06	289186	37,89	434075	33,57	867680	40,88	816150	1583,83
- дебіторська заборгованість	60846	35,96	206501	38,26	338396	44,34	734199	56,78	853083	40,19	792237	1302,04
- грошові кошти	33	0,02	109	0,02	27	0	18	0	14691	0,69	14658	44418,18
- інші оборотні активи	13901	8,22	21172	3,92	45105	5,91	42953	3,32	61199	2,88	47298	340,25
Інші активи	0	0	0	0	2961	0,39	1899	0,15	0	0	0	x
Всього активів	169195	100	539668	100	763237	100	1293047	100	2122519	100	1953324	1154,48
Пасиви												
Власний капітал	-1449	-0,86	45166	8,37	-118379	-15,51	-24558	-1,9	334385	15,75	335834	-23176,95
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	0	0	0	0	10547	1,38	7459	0,58	273843	12,9	273843	x
Поточні зобов'язання	170644	100,86	494502	91,63	871069	114,13	1310146	101,32	1514291	71,34	1343647	787,40
- поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	0	0	0	0	2068	0,27	2267	0,18	3021	0,14	3021	x
- кредиторська заборгованість	123784	73,16	263948	48,91	832430	109,07	1252137	96,84	1465013	69,02	1341229	1083,52
- інші поточні зобов'язання	46860	27,7	230554	42,72	36571	4,79	55742	4,31	46257	2,18	-603	-1,29
Всього пасивів	169195	100	539668	100	763237	100	1293047	100	2122519	100	1953324	1154,48

Отже, упродовж 2017–2021 рр. відбулося збільшення валюти балансу ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 1953324 тис. грн, що сталося за рахунок зростання необоротних активів на 282981 тис. грн, оборотних активів підприємства на 1670343 тис. грн, власного капіталу на 335834 тис. грн та поточних зобов'язань на 1343647 тис. грн. Частка оборотних активів у загальних активах підприємства складає 87,27% у 2018 р., 88,14% у 2019 р., 93,67% у 2020 р. та 84,65% у 2021 р. – скорочення частки необоротних активів свідчить про погіршення матеріально-технічного устаткування підприємства.

Упродовж 2017–2021 рр. відбулося збільшення оборотних активів ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 1670343 тис. грн, що відбулося за рахунок зростання запасів підприємства на 816150 тис. грн, дебіторської заборгованості на 792237 тис. грн, грошових коштів на 14658 тис. грн та інших оборотних активів на 47298 тис. грн.

Частка оборотних активів упродовж 2017–2021 рр. збільшилася з 74,65% у 2017 р. до 84,65% у 2021 р. Збільшення частки оборотних активів у загальних активах підприємства вказує на формування більш мобільної структури активів, що сприяє прискоренню оборотності засобів підприємства.

Протягом 2017–2021 рр. ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» спостерігаємо зростання власного капіталу на 335834 тис. грн – значною мірою це відбулося за рахунок збільшення нерозподіленого прибутку. У 2021 р., порівняно з 2017 р., зростання поточних зобов'язань ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» відбулося у зв'язку зі збільшенням кредиторської заборгованості на 1341229 тис. грн. Негативним моментом у діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» стало зростання частки поточних зобов'язань у загальних пасивах. Упродовж 2017–2021 рр. у структурі капіталу ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» найбільшу частку займає власний капітал.

Для дослідження особливостей формування прибутків підприємства проведемо аналіз звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» (табл. 2.5), використовуючи дані Додатків А–Д.

Таблиця 2.5

Аналіз звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід)
ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» упродовж 2017–2021 рр. (тис. грн)

Показники	2017	2018	2019	2020	2021	2021 / 2017 рр.	
						тис. грн	%
Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	15853	361015	316837	476660	667158	651305	4108,40
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	14646	349977	290584	418537	513534	498888	3406,31
Валовий прибуток	1207	11038	26253	58123	153624	152417	12627,75
Інші операційні доходи	3335	194271	132757	301220	577679	574344	17221,71
Адміністративні витрати	4302	28066	38076	28074	28405	24103	560,27
Витрати на збут	465	5992	17149	26178	62621	62156	13366,88
Інші операційні витрати	1234	125144	270656	204349	207029	205795	16677,07
Фінансові результати від операційної діяльності	-1459	46107	-166871	100742	433248	434707	-29794,86
Інші фінансові доходи	0	0	3758	329	0	0	x
Інші доходи	0	523	1931	0	0	0	x
Фінансові витрати	0	0	1094	2279	50963	50963	x
Інші витрати	0	15	1269	4971	147	147	x
Чистий прибуток (збиток)	-1459	46615	-163545	93821	382138	383597	26291,78
Елементи операційних витрат							
Матеріальні затрати	23667	789549	504619	698686	224612	200945	849,05
Витрати на оплату праці	4241	35238	45863	53450	61823	57582	1357,75
Відрахування на соціальні заходи	834	7132	8659	10875	12384	11550	1384,89
Амортизація	1947	10193	15149	18889	66479	64532	3314,43
Інші операційні витрати	45792	361941	300969	557714	788446	742654	1621,80
Всього операційних витрат	76481	1204053	875259	1339614	1153744	1077263	1408,54

Отже, упродовж 2017–2021 рр. відбулося збільшення чистого доходу від реалізації продукції ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 651305 тис. грн. Також у 2021 р. порівняно з 2017 р. спостерігаємо зростання собівартості реалізованої продукції на 498888 тис. грн. Збільшення чистого доходу сприяло зростанню валового прибутку ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 152417 тис. грн. Також варто відзначити, що протягом 2017–2021 рр. спостерігаємо збільшення чистого прибутку ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 383597 тис. грн.

Протягом 2017–2021 рр. спостерігаємо збільшення операційних витрат ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на **1077263** тис. грн, що сталося за рахунок зростання таких складових операційних витрат підприємства: матеріальних витрат на 200945 тис. грн; витрат на оплату праці на 57582 тис. грн; відрахувань на соціальні заходи на 11550 тис. грн; амортизації на 64532 тис. грн, або на 14,47%, та інших операційних витрат на 6851 тис. грн, або на 117,53%.

Ефективність фінансово-господарської діяльності підприємства визначається результативністю підприємства, тобто наявністю прибутку чи збитку. Тому, виходячи з визначених обсягів доходів і витрат підприємства, доцільно провести аналіз його кінцевих результатів (рис. 2.4).

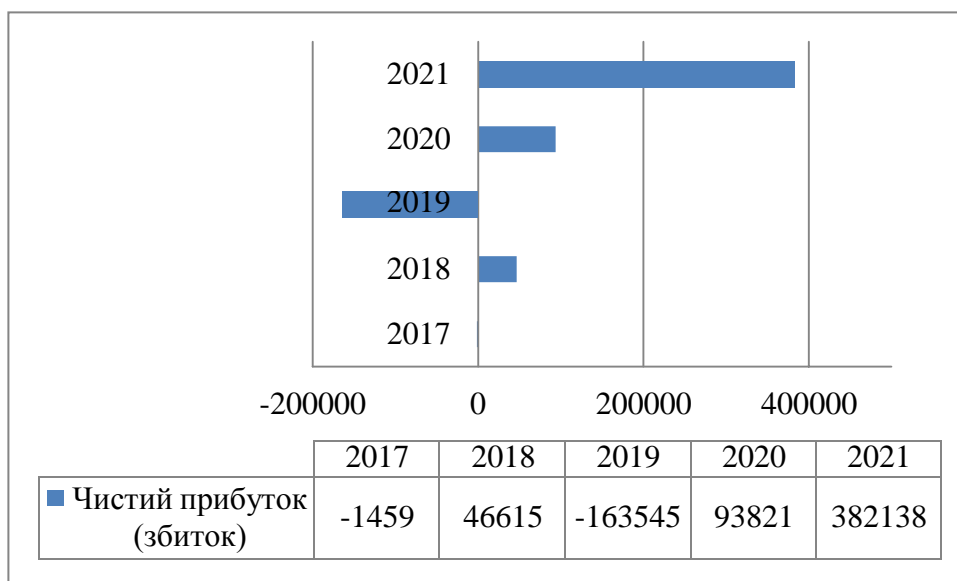


Рис. 2.4. Динаміка чистого прибутку ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» протягом 2017–2021 рр. (тис. грн)

Відповідно до рис. 2.4 протягом 2017 та 2019 рр. ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» вело збиткову діяльність. У 2021 р., порівняно з 2020 р., відбулося збільшення чистого прибутку ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 288317 тис. грн.

Для оцінки ефективності використання активів на підприємстві проведемо аналіз показників ліквідності та платоспроможності підприємства (табл. 2.6).

Таблиця 2.6

Аналіз показників ліквідності та платоспроможності в
ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» за 2017–2021 рр.

Назва показника	Формула для розрахунку	2017	2018	2019	2020	2021	2021 / 2017 рр.
Коефіцієнт проміжної ліквідності	(Оборотні активи - товарно-матеріальні запаси) / Поточні зобов'язання	0,438	0,461	0,44	0,593	0,613	0,175
Коефіцієнт загальної ліквідності (покриття)	Оборотні активи / Поточні зобов'язання	0,74	0,952	0,772	0,925	1,186	0,446
Власний оборотний капітал	Власний капітал - Необоротні активи	-44334	-23525	-198355	-98901	282362	326696
Оборотність дебіторської заборгованості	Виручка від реалізації / Середньорічна вартість дебіторської заборгованості	7,008	4,943	3,846	29,406	34,216	27,208
Оборотність кредиторської заборгованості	Собівартість реалізованої продукції / Середньорічна вартість кредиторської заборгованості	0,362	4,031	2,866	6,773	9,153	8,791
Період погашення дебіторської заборгованості, днів	Кількість днів у періоді / Оборотно-ліквідна дебіторська заборгованість	52	74	95	12	11	-41
Період погашення кредиторської заборгованості, днів	Кількість днів у періоді / Оборотно-ліквідна кредиторська заборгованість	1009	91	127	54	40	-969
Оборотність постійних активів	Виручка від реалізації / Середньорічна вартість постійних активів	0,37	6,471	4,055	5,693	3,288	2,918
Оборотність активів	Виручка від реалізації / Середньорічна вартість активів	0,094	1,019	0,486	0,464	0,391	0,297
Оборотність чистих активів	Виручка від реалізації / Середньорічна вартість чистих активів	-10,941	1,964	2,019	3,035	1,678	12,619

Продовження табл. 2.6

Назва показника	Формула для розрахунку	2017	2018	2019	2020	2021	2021 / 2017 рр.
Оборотність товарно-матеріальних запасів	Собівартість реалізованої продукції / Середньорічна вартість товарно-матеріальних запасів	0,284	2,375	1,092	1,157	0,789	0,505
Період обороту товарно-матеріальних запасів, днів	Кількість днів у періоді / Оборотність товарно-матеріальних запасів	1284	154	334	315	463	-822
Тривалість операційного циклу, днів	Період погашення дебіторської заборгованості + Період обороту товарно-матеріальних запасів	1336	228	429	328	473	-863
Тривалість фінансового циклу, днів	Період погашення дебіторської заборгованості + Період обороту товарно-матеріальних запасів - Період погашення кредиторської заборгованості	327	137	302	274	433	106

Так, протягом 2017–2021 рр. спостерігаємо зростання таких показників ліквідності: коефіцієнта проміжної ліквідності на 0,175 та коефіцієнта загальної ліквідності на 0,446. Упродовж досліджуваного періоду власний оборотний капітал збільшився на 326696 тис. грн. Варто зазначити, що ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» володіє значним обсягом вільних ресурсів, які сформувалися завдяки власним джерелам. З позиції кредиторів підприємства такий варіант формування оборотних коштів є найприйнятнішим. Одночасно, з погляду менеджера, значне нагромадження запасів на підприємстві, відволікання коштів у дебіторську заборгованість може бути пов'язане з неефективним управлінням активами. У той же час ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» не повністю використовує свої можливості з одержання кредитів.

Варто зазначити, що коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості протягом 2017–2021 рр. збільшився на 27,208; також спостерігаємо зростання оборотності кредиторської заборгованості на 8,791. У зв'язку зі збільшенням оборотності дебіторської спостерігаємо скорочення середнього періоду

погашення дебіторської заборгованості на 41 день та зменшення середнього періоду погашення кредиторської заборгованості зріс на 969 днів. Позитивною тенденцією господарської діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є збільшення оборотності товарно-матеріальних запасів на 0,505. Варто відзначити, що протягом 2017–2021 рр. відбулося скорочення тривалості операційного циклу на 863 дні та зростання тривалості фінансового циклу на 106 днів.

Однією з найважливіших характеристик фінансового стану підприємства є його фінансова стійкість. Тому у табл. 2.7 доцільно провести аналіз показників фінансової стійкості ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття».

Таблиця 2.7

Динаміка показників фінансової стійкості ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття», 2017–2021 роки

Назва показника	Формула для розрахунку	2017	2018	2019	2020	2021	2021 / 2017 рр.
Коефіцієнт фінансової незалежності (автономії)	Власний капітал / Активи	-0,009	0,084	-0,155	-0,019	0,158	0,167
Коефіцієнт фінансової залежності	Активи / Власний капітал	-116,767	11,949	-6,447	-52,653	6,348	123,115
Коефіцієнт заборгованості	Позикові кошти / Активи	1,009	0,916	1,155	1,019	0,842	-0,167
Відношення довгострокових кредитів до капіталізації	Довгострокові кредити / Капіталізація	0	0	-0,098	-0,436	0,45	0,45
Відношення довгострокових кредитів до власного капіталу	Довгострокові кредити / Власний капітал	0	0	-0,089	-0,304	0,819	0,819
Відношення заборгованості до власного капіталу	Позичені кошти / Власний капітал	-117,767	10,949	-7,447	-53,653	5,348	123,115

Так, протягом 2017–2021 рр. відбулося зростання коефіцієнта автономії на 0,167, що пов'язано зі збільшенням власного капіталу ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття». Також упродовж 2017–2021 рр. спостерігаємо зростання коефіцієнта фінансової залежності на 123,115 та збільшення показника відношення довгострокових кредитів до капіталізації на 0,45 та відношення довгострокових кредитів до власного капіталу на 0,819. У 2021 р., порівняно з

2017 р., відбулося зростання відношення заборгованості до власного капіталу ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» на 123,115.

Основні показники рентабельності підприємства представлені в табл. 2.8.

Таблиця 2.8

Аналіз показників рентабельності в ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття»
за 2017–2021 роки

Назва показника	Формула для розрахунку	2017	2018	2019	2020	2021	2021 / 2017 рр.
Рентабельність активів	Чистий прибуток / Середньорічна вартість активів	-0,862	13,152	-25,105	9,125	22,376	23,238
Рентабельність власного капіталу	Чистий прибуток / Середньорічна вартість власного капіталу	100,69	213,258	446,765	-131,276	246,678	145,988
Рентабельність продажу	Операційний прибуток / Чиста виручка	-9,203	12,771	-52,668	21,135	64,939	74,142
Рентабельність чистих активів	Чистий прибуток / Середньорічна вартість чистих активів	100,69	213,258	521,958	-150,197	129,291	28,601
Рентабельність оборотних активів	Операційний прибуток / Середньорічна вартість оборотних активів	-1,155	15,439	-29,181	10,695	28,807	29,962

Отже, протягом 2017–2021 рр. відбулося зростання рентабельності активів на 23,238%; рентабельності власного капіталу на 145,988%; рентабельності чистих активів на 28,601%; рентабельності оборотних активів на 29,962% та рентабельності продажу на 74,142%.

Таким чином, упродовж 2017–2021 рр. спостерігається поліпшення всіх основних показників рентабельності підприємства, що свідчить про зростання ефективності його діяльності й викликано, в основному, збільшенням фінансових результатів діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття». Підприємство має високий рівень рентабельності сукупних активів і власного капіталу. Збільшення рентабельності власного капіталу викликано збільшенням чистого прибутку та зростанням суми власного капіталу, що веде до посилення фінансової автономії підприємства. Рівень рентабельності власного капіталу свідчить про високу інвестиційну привабливість аналізованого підприємства, тому що він значно вище прибутковості по інших варіантах капіталовкладень.

РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ МЕХАНІЗМУ ДЕРЖАВНОГО РЕГУЛЮВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

3.1. Пріоритетні завдання, підходи та рекомендації щодо покращення системи регулювання підприємницької діяльності

Інноваційна діяльність у сфері зерновирощування є важливою складовою продовольчої безпеки країни. Стратегічним завданням розвитку сектору вирощування овочів, зелені та фруктів у теплицях «Агрокомпанія Прикарпаття» є створення високопродуктивного і конкурентоспроможного тепличного господарства. Вирішення цього завдання значною мірою залежить від формування оптимальної структури посівних площ для одержання найвищого економічного ефекту та вирощування високоякісної продукції на основі застосування інноваційних технологій вирощування. Нині у тепличному господарстві розробляють, вивчають і впроваджують кілька технологій вирощування овочів, зелені та фруктів у теплицях – інтенсивну, біологічну (органічну) та прямої сівби (No-till). Для покращення системи регулювання підприємницької діяльності пропонуємо реалізувати конкурентну стратегію диференціації. Так, доцільно в діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» ввести новий асортимент продукції – вирощування салатів, гороху, капусти, полуниці в теплицях на аеропоніці. У ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є земельна ділянка (50 соток), на 30 сотках якій плануємо збудувати 3-х поверхову теплицю. У теплиці плануємо вирощувати вищевказані рослини.

Аеропоніка – це штучно створений клімат для росту і розвитку рослин без застосування ґрунту і субстратів. Сьогодні аеропоніка є найперспективнішим напрямком з точки зору технології вирощування і наукових досліджень. Ця технологія займе дуже важливе місце в розвитку сільського господарства в майбутньому, особливо великий її потенціал в просторовому і вертикальному вирощуванні.

Підприємство буде використовувати у виробничому процесі такі види основних засобів (табл. 3.1):

Таблиця 3.1

Машина та устаткування для реалізації проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності

Найменування обладнання	Купівля чи оренда	Нове чи вживане	Вартість, грн.	Термін служби, років	Амортизаційні відрахування за рік, грн.
1. Збірна теплиця	Купівля	Нове	52888,5	4	13104
2. Опалювальне обладнання	Купівля	Нове	5045,25	20	247,8
3. Системи поливу	Купівля	Нове	10983	20	541,8
4. Системи освітлення	Купівля	Нове	10778,3	20	531,3
Всього:	-	-	79695	x	14424,9

Так, метод аеропоніки – це один з найбільш прогресивних способів вирощування салату. Використовується метод аеропоніки переважно для промислового вирощування цієї зелені, тому як вимагає на початку великих капіталовкладень. Основні витрати припадають на автоматику, яка повинна контролювати рівень вологості і освітленості, температуру в теплиці, а також склад розчину.

Для вирощування салатів використовується насіння місцевих підприємств. Насіння підбирається найкращої якості (табл. 3.2).

Таблиця 3.2

Насіння для вирощування салатів в теплиці методом аеропоніки

Насіння	Ціна, грн. за 1 пакетик (15 г)
Качанний салат	15,50
Листовий салат	12,80
Ромен (пухкий качан)	10,70
Спаржевий салат	14,40
Салат з маслянистими листям	15,00
Салат з хрусткими листям	14,50

При виборі постачальників насіння враховувались перш за все якість салатів, ціна, відгуки споживачів про насіння салатів.

Витрати на оплату праці та відрахування на соціальні заходи (табл. 3.3).

Таблиця 3.3

Розрахунок витрат на заробітну плату на місяць у результаті реалізації проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності

№ з/п	Статті витрат	Сума, тис. грн.
1	Основна заробітна плата	15,1
2	Додаткова заробітна плата	3,7
3	Відрахування на соціальні заходи	4,1
Всього		22,9

Річний план вирощування х витрати електроенергії на одиницю салатів х вартість 1 кВт електроенергії = $(9733 \times 12) \times 0,472 \times 0,17 = 9371,71$ грн. Орендна плата: $1200 \times 12 = 14400$ грн. Для розрахунку собівартості салатів необхідно визначити всі витрати, що мають місце в процесі вирощування (табл. 3.4).

Таблиця 3.4

Виробнича собівартість салатів (на програму)

№ п/п	Найменування витрат	Сума, тис. грн.
1	Насіння та матеріали	170,7
2	Купівельні напівфабрикати та комплектуючі вироби, роботи і послуги виробничого характеру сторонніх підприємств та організацій	-
3	Паливо та енергія на технологічні цілі	9,4
4	Зворотні відходи	-
5	Основна заробітна плата робітників	181,2
6	Додаткова заробітна плата	44,4
7	Відрахування на соціальні заходи	49,6
8	Витрати на утримання та експлуатацію обладнання	22,6
а)	Амортизаційні відрахування на основні засоби	14,4
б)	Експлуатаційні витрати на обладнання, транспорт, інструмент	8,2
9	Загальновиробничі витрати	
а)	Витрати на організацію і управління виробництвом	8,4
б)	На опалення, освітлення, зв'язок	0,5
в)	Транспортні витрати	4,0
г)	Орендна плата	3,5
д)	На охоронну та протипожежну безпеку	0,2
10	Втрати від браку	0,6
11	Інші виробничі витрати	-
12	Попутна продукція	-
13	Виробнича собівартість	517,6

Використовуючи дані табл. 3.4, знаючи обсяги вирощування, розрахуємо виробничу собівартість одиниці салатів: $ВС = 517,6 / 9733 = 53,18$ грн.

Середня ринкова ціна салатів на подібну продукцію складає 62,7 грн. / кг. Виходячи з виробничої собівартості і середньої ринкової ціни, назначимо початкову ціну на нашу продукцію – 66 грн. (без ПДВ) за 1 кг.

Прийнята ціна значно нижча, ніж у конкурентів, приблизно в 2 рази, що дасть змогу завоювати більше коло потенційних споживачів даного продукту. Розрахуємо виручку від реалізації нашої салатів (без ПДВ):

$$V=66 \text{ грн. (за 1 кг)} \cdot 9733 \text{ кг} = 642400 \text{ грн.}$$

$$\text{Визначимо суму прибутку: } \Pi = 642400 - 517600 = 124800 \text{ грн.}$$

Рентабельність вирощування салатів визначиться:

$$R = \Pi / (BC + Va + Vz) \cdot 100\%.$$

Прогноз розподілених адміністративних витрат $Va = 13662$ грн. розподілених витрат на збут салатів $Vz = 1481$ грн. Тоді, $R = 124800 / (248479 + 13662 + 1481) \cdot 100\% = 47,34\%$.

Варто відзначити, що реалізація проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності за рахунок диференціації асортименту продукції підприємства – вирощування салатів, гороху, капусти, полуниці в теплицях на аеропоніці. Показані розрахунки доводять, що запропонований проект покращення системи регулювання підприємницької діяльності буде приносити прибуток, а його виготовлена продукція стане конкурентоздатною у сучасних умовах. Рентабельність проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності за рахунок вирощування салатів становить 47,34%, а це є досить позитивною рисою для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття».

Отже, у результаті проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності за рахунок диференціації асортименту продукції підприємства (вирощування салатів, гороху, капусти, полуниці в теплицях на аеропоніці) плануємо, що ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» буде лідером, для якого будуть характерні: поглинання дрібних конкурентів, створення відмінного іміджу; сприяння управлінню попитом (ефективні методи просування овочевих культур, підвищення продуктивності праці персоналу підприємства, зменшення затрат на неефективні методи конкуренції у

неприбуткових секторах вирощування та продажу салатів у теплицях) та забезпечення ефективного управління запитами клієнтів підприємства.

3.2. Запозичення світового досвіду для удосконалення механізму державного регулювання підприємницької діяльності в Україні

Забезпечення належних умов функціонування економіки регіонів потребує постійного вдосконалення державного регулювання соціально-економічного регіонального розвитку. Стрімкий розвиток цифрової економіки в деяких зарубіжних країнах зумовив формування у цих державах нормативно-правового підґрунтя, що стало основою регулювання основних та найбільш важливих складових цифрової економіки. Незважаючи на те, що в різних державах рівень охоплення правовими нормами правил та процедур використання цифрових технологій в економіці відрізняється, досвід цих держав може виявитися корисним для вибудовування концепції розвитку та вдосконалення вітчизняного законодавства у цій сфері.

Функції казначейств різних країн змінювалися з урахуванням національних особливостей їхнього функціонування. Наприклад, унаслідок довготривалих війн, які призводили до зменшення багатства держави, казначейства почали виконувати нову функцію – випуск внутрішніх і зовнішніх боргових зобов'язань, а з утворенням фінансових монополій – прийняття на збереження акцій. Із розвитком системи комерційних банків функції казначейств також набували певних змін, зокрема функції емісії грошей і карбування монет передали центральним банкам. В окремих випадках казначейство працювало як банківська установа, що приймала вклади від населення.

У сучасному світі казначейські установи різних країн також мають свої особливості, зумовлені державним устроєм, територіально-адміністративним поділом, рівнем розвитку економіки та її структурними рисами. Моделі казначейського виконання бюджету поділяють за такими ознаками:

1) за роллю казначейства виділяють пасивну, активну і гіперактивну моделі. Пасивною є така діяльність казначейства, яка обмежується простим виділенням ресурсів бюджетним установам згідно із затвердженими бюджетами. Активна роль казначейства полягає в тому, що, крім виділення фінансових ресурсів, воно може встановлювати ліміти на зобов'язання і на здійснення витрат. А гіперактивна – коли казначейство на основі заздалегідь установлених критеріїв може дозволяти проводити певні витратні операції [17, с. 45]. В таких країнах, як Франція, Бразилія і Австралія, казначейство виконує активну роль, а США і Великобританії – гіперактивну, оскільки в цих країнах органи казначейства і органи Міністерства фінансів функціонують як єдиний механізм і наділені широкими повноваженнями (табл. 3.5);

Таблиця 3.5

Роль казначейських органів та їхні основні інструменти
в країнах світу [29]

Країна	Роль казначейських органів	Інструменти, які використовують органи казначейства
США	Гіперактивна	Бюджетні асигнування
Великобританія	Гіперактивна	Ліміти бюджетних зобов'язань
Японія	Пасивна	Бюджетні і касові ліміти
Франція	Активна	Ліміти бюджетних зобов'язань
Бразилія	Активна	Бюджетні і фінансові ліміти за видами витрат
Австралія	Активна	Ліміти бюджетних зобов'язань
Канада	Пасивна	Ліміти бюджетних зобов'язань
Італія	Пасивна	Ліміти бюджетних зобов'язань
Німеччина	Пасивна	Ліміти бюджетних зобов'язань

2) в окремих моделях казначейського виконання бюджету можуть використовуватися різні інструменти казначейського виконання бюджету: ліміти бюджетних зобов'язань; бюджетні та фінансові ліміти; бюджетні асигнування тощо;

3) за основними функціями, які виконує казначейство. Це може бути касове виконання бюджету за видатками та доходами, управління готівкою, управління єдиним рахунком, управління державним боргом та ін.

У зарубіжній науковій літературі за більш укрупненими ознаками діяльності служб виділяють дві моделі організації казначейства (табл. 3.6):

1) централізована, за якої всі функції казначейства, в т. ч. платіжні та контрольні, централізовані в міністерстві фінансів (Франція, Іспанія);

2) децентралізована, за якої оперативні функції (як правило, обробка платежів і контроль) децентралізовані та є юрисдикцією відповідних галузевих міністерств, але функції ведення центральної політики і нагляду зосереджені або в міністерстві фінансів (Великобританія), або у незалежних агенствах при міністерстві фінансів (Ірландія, Скандинавські країни).

В організаційному аспекті казначейство може функціонувати як департамент (дирекція) міністерства фінансів (наприклад, Австралія, Франція, Великобританія), як окреме міністерство (наприклад, Бразилія, Індонезія, Туреччина) або як незалежне агенство при міністерстві фінансів (наприклад, Ірландія, Скандинавські країни).

Таблиця 3.6

Моделі та організаційна структура казначейства в зарубіжних країнах [29]

	Моделі			Організаційна структура	
	Централізована	Децентралізована	Змішана	Міністерство фінансів (підпорядкування)	Агенство
Болгарія				+	
Данія			+	+	
Естонія			+	+	+
Франція	+			+	
Фінляндія			+		+
Угорщина	+			+	
Ірландія			+		+
Нідерланди			+		+
Польща	+			+	
Сербія	+			+	
Швеція					+
Великобританія		+		+	+

У таких країнах, як Великобританія і США, органи казначейства й органи Міністерства фінансів представляють собою єдиний організм, наділений широкими повноваженнями, і його роль у виконанні бюджету є

гіперактивною. В США казначейство займається також фінансовими розслідуваннями. У таких країнах, як Франція, Бразилія, Австралія, казначейства мають також широке коло повноважень і їхня роль активна. В інших розвинених країнах функції казначейств більш сконцентровані й обмежені, зокрема в Канаді, Німеччині, Італії [12, с. 95].

У зарубіжних країнах основним засобом зменшення дефіциту є збільшення податків та зменшення витрат, як правило, соціальної спрямованості. Наразі перед урядом кожної європейської країни постає питання про розробку системи ефективного управління бюджетним дефіцитом для забезпечення соціально-економічної стабільності в державі (табл. 3.7). Тому управління бюджетним дефіцитом має бути зорієнтоване на застосування ефективною довгостроковою фінансовою, бюджетною й податковою політикою [29].

Таблиця 3.7

Рівень бюджетного дефіциту в країнах світу (за оцінками МВФ), % [29]

Країна	2020 р.	2021 р.
ЄС (в цілому)	2,4	1,0
Іспанія	5,3	3,1
Словенія	2,8	0,1
Великобританія	4,2	1,8
Ірландія	1,9	0,2
Франція	3,6	2,7
Греція	5,6	0,8

Для досягнення запланованого рівня дефіциту на 2020-2021 рр. країни світу були змушені проводити жорстку бюджетну політику щодо зменшення бюджетних витрат та збільшення податкового навантаження на економіку. Наприклад, уряд Франції зі скороченням дефіциту в 2020-2021 рр. збільшив податковий тягар, посилив боротьбу з шахрайством, ухиленням від сплати податків і збільшив доходи своїх пенсійних фондів. Економія коштів була досягнута за рахунок зменшення витрат центрального уряду – 18 млрд. євро, систем соціального захисту та підтримки – 11 млрд. євро, медичного страхування – 10 млрд. євро, місцевих бюджетів (муніципалітети, відомства, регіони) – 11 млрд. євро. З введенням додаткових податків для

домогосподарств та підприємств уряд Франції отримав 3 млрд євро. Зокрема, оподаткування 10-відсоткової пенсійної допомоги французам, які мають трьох і більше дітей, дозволило отримати 1,2 млрд. євро додаткових пільг [61].

Уряд Іспанії зменшив частку державних витрат у ВВП з 44,4% у 2020 році до 40,1% у 2021 році. У середньостроковій перспективі уряд зменшив допомогу по безробіттю та деякі інші соціальні виплати, здійснив пенсійну реформу, реформу на ринку праці, ввів нові спеціальні та екологічні податки.

У Великобританії діє правило, що уряд займає позики виключно для інвестиційних цілей протягом економічного циклу, а не для фінансування поточних витрат, а також «правило стійкості інвестицій», згідно з яким відношення чистого боргу до ВВП протягом економічного циклу повинні бути стійкими та кондиціонованими.

Уряд Великобританії прагнув збалансувати бюджет у 2021 році за рахунок бюджетного дефіциту у 2020 році – 5,3% ВВП. Щоб досягти цього в середньостроковій перспективі, потрібно було:

- поступово скорочувати державні витрати для забезпечення щорічної економії бюджету в розмірі 1 млрд. фунтів стерлінгів;
- впровадити пенсійну реформу, яка буде прив'язана до середньої тривалості життя у Великобританії. Таким чином, пенсійний вік буде поступово збільшуватися до 69 років, що зменшить державні витрати на 400 мільярдів фунтів;
- зменшити дефіцит бюджету шляхом забезпечення збалансованої податкової політики. Вони планують досягти цієї мети шляхом посилення контролю над випадками ухилення від сплати податків;
- забезпечити контроль за фінансовою дисципліною шляхом посилення боротьби з шахрайством та помилками в системах соціальних платежів [55].

Слід зазначити, що у світі є країни, економікам яких не шкодить довгостроковий дефіцит. Потрібно лише зауважити, що дефіцит не збільшується і не призводить до економічного колапсу держави. Так, у США спостерігається значний річний дефіцит – у 2021 році, який збільшився на 80

млрд доларів і досяг 665,7 млрд доларів, що на 12% більше, ніж у 2020 році (або 3,5% ВВП) [61], але це не заважає їй бути економічно стабільною та незалежною державою.

Уряд США планує зменшити дефіцит федерального бюджету за рахунок скорочення федеральних витрат, а ще більше за рахунок податкової реформи та економії витрат на обслуговування державного боргу. Таким чином, від впровадження реформи охорони здоров'я додаткові надходження до федерального бюджету до 2021 року мають становити 409,2 млрд дол, 210,2 млрд дол. від внесків на медичне страхування, 32,0 млрд. дол. збільшення акцизного податку, 20,0 млрд. дол. США – від акцизного податку на виробників та імпортерів медичного обладнання.

Звичайно, варто згадати досвід сусідньої країни – Польщі, яка в минулому мала подібні економічні проблеми, які є сьогодні в Україні. Польща мала досить великий бюджетний дефіцит, який заповнювався емісією грошей, і це спричиняло гіперінфляцію. Було вирішено створити комісію, до складу якої увійшли провідні економісти Європи та Америки: Лешек Бальцерович, Джордж Сорос, Джеффри Сакс та інші. Потім комісія розробила план реформ, і було прийнято пакет, який включав такі основні пункти:

1. Закон про фінансову економіку державних компаній, який дозволив державним підприємствам оголосити про банкрутство.
2. Національному банку було заборонено фінансувати дефіцит державного бюджету та було заборонено випускати нову валюту.
3. Припинення кредитування державних компаній.
4. Введення єдиних правил оподаткування для всіх компаній та скасування податкових пільг.
5. Введення єдиної ставки мита для всіх компаній.

Після прийняття таких рішень через кілька років вдалося зупинити інфляцію та вступити у стадію економічного зростання польських експортно-орієнтованих підприємств.

Щоб уникнути розбіжностей надходжень і видатків у бюджеті, кожна країна мусить з'ясувати причини їх виникнення та методи подолання. Нераціональний розподіл отриманих коштів є головною причиною утворення дефіциту. Другорядними причинами можуть виступати:

- планування бюджету з дефіцитом, щоб стимулювати розвиток економіки;
- хронічний бюджетний дефіцит, подолання якого вже потребує залучення великих грошових коштів;
- надзвичайні події (війна, аварії, природні катастрофи);
- політична нестабільність в країні, яка призводить до падіння ВВП;
- відсутність достатніх резервних фондів у країні;
- старіння, міграція нації;
- корупція в державній структурі;
- не кваліфікованість або низький рівень знань працівників державної служби;
- фінансування економічної діяльності на перспективу.

Серед основних причини перевищення видатків над доходами також виділяють:

- неефективний механізм оподаткування суб'єктів господарювання, посилення фіскальної функції податкової системи;
- невпорядковану систему соціальних та економічних пільг;
- низьку якість бюджетного планування;
- нераціональну структуру бюджетних витрат;
- значний обсяг тіньової економічної діяльності;
- недосконалість і часту зміну фінансового законодавства тощо.

Для того щоб знизити існуючий дисбаланс, наша країна має можливість залучати кошти до бюджету від:

- 1) державні (місцеві) внутрішні та зовнішні запозичення;

- 2) приватизація державного майна (включаючи інші надходження, безпосередньо пов'язані з процесом приватизації) щодо державного бюджету;
- 3) повернення бюджетних коштів з депозитів, надходжень від продажу/пред'явлення цінних паперів;
- 4) вільний залишок бюджетних коштів.

Однак цих грошей недостатньо, щоб бюджет виконував свої функції. Це вимагає від уряду вжити заходів для вирішення таких завдань: поліпшення контролю за використанням державного та місцевих бюджетів; збільшення частини надходжень до бюджету при здійсненні обґрунтованої податкової політики; створення сприятливих умов для платників податків для розвитку своєї діяльності; скорочення видатків (капіталу); реалізація внутрішніх та зовнішніх позик.

З метою підвищення ефективності розподільних відносин, посилення соціальної справедливості, досягнення політичної консолідації необхідно подальше реформування в сфері бюджетних повноважень. Важливо здійснити чітке розмежування функцій і відповідальності всіх рівнів влади. На законодавчому рівні треба заборонити внесення змін до бюджету протягом року, за винятком чітко визначених обставин. Відповідні бюджетні процедури повинні бути прописані в під законних нормативних актах.

Органи місцевого самоврядування повинні володіти в межах своїх територій і повноважень достатнім ступенем автономності. Щоб бути реальною будь-яка влада повинна мати достатні для здійснення повноважень ресурси, насамперед матеріальні. Зворотною стороною виявляються бюджетні обмеження, що зв'язують фінансову базу органу місцевого самоврядування з місцевими економічними ресурсами. Для їх реалізації потрібен певний правопорядок, який регламентує використання понад планових доходів і не допускає їх повного вилучення, а також обмежує можливості компенсації недобору коштів за рахунок бюджетів вищих рівнів.

У розвинених країнах основу місцевих бюджетів становить податок на майно. Перевага податку на майно – нединамічна податкова база, відносно

рівномірно розподілена в просторі. Сума сплачених податків капіталізується в вартості міського майна і повертається населенню за допомогою місцевих послуг.

Отже, досвід більш розвинених країн щодо дефіцитного фінансування є доцільним його використання в Україні. Для визначення мінімізації бюджетного дефіциту та оптимізації бюджетних витрат варто дослідити проблемні аспекти підтримання безпечного стану державних фінансів. Також з огляду на зарубіжний досвід, можна порекомендувати для України збільшення частки місцевих податків і зборів в джерелах доходів бюджетів. Але це збільшення має бути поступовим, щоб не викликати посилення податкового тягара для населення. Обкладатися новими податками повинні в першу чергу верстви населення з більш високими доходами. Доцільно повернути податок на рекламу, оскільки на цій основі в деяких містах, створювалися дієві системи контролю та обслуговування вуличної реклами. Можна рекомендувати ввести в Україні місцеві податки і збори на видовища, на утилізацію побутових відходів або на прибирання сміття, податок на полювання і рибальство, на ведення кар'єрних робіт, на ветеринарне обслуговування домашніх тварин, на осіб, які мають у власності дві квартири або більше, на право розміщення офісів у центральній частині міста. Всі ці податки ефективно використовуються в розвинених країнах. Також можна спробувати збільшити власні доходи місцевих бюджетів за рахунок податків на цінні папери (на емісію акцій і облігацій), на біржові операції, грошові капітали, приріст капіталу. Збільшення питомої ваги місцевих бюджетів у структурі зведеного на сучасному етапі можливо лише за рахунок закріплення за ними стабільної частини загальнодержавних податків, неврахованих при розрахунках міжбюджетних трансфертів.

ВИСНОВКИ

Отже, за результатами проведеного дослідження варто зробити відповідні висновки:

З'ясувано сутність, цілі та принципи державного регулювання підприємницької діяльності. Варто відзначити, що державне регулювання підприємницької діяльності – це діяльність органів державної влади та державного управління, спрямована на досягнення певних цілей в економіці і відображає економічну і господарську структуру країни. Об'єктами державного регулювання підприємницької діяльності є економічні явища і процеси, що виступають структурними і функціональними складовими економічної системи. Серед методів державного регулювання підприємницької діяльності часто виділяють адміністративні, економічні та інституційні. Однак таке розмежування має дещо механістичний характер. Будь-які адміністративні методи, спираються на певну законодавчу і нормативно-правову базу і в своїй основі носять інституційний характер. Економічні заходи також здійснюються в певному інституціональному полі.

Досліджено складові елементи механізму державного регулювання підприємництва. Так, держава створює засоби комунікації підприємництва та підтримує їх на необхідному рівні. Воно сприяє виконанню економічної системою своїх функцій у суспільстві, а за необхідності бере частину їх він. Воно підтримує існуючі форми власності та ринкові структури, дає змогу ефективно функціонувати економіці. Це сприяння також, що держава прагне підтримувати стабільність економіки. Як представник інтересів суспільства загалом, держава зацікавлена у стійкому, збалансованому розвитку всіх своїх підсистем, щоб можливі негативні тенденції у розвитку економіки не призвели до руйнівних наслідків. Держава прагне подолати негативні наслідки ринку, забезпечити його ефективне функціонування.

Визначено принципи та методи здійснення державної регуляторної політики. Варто відзначити, що інституціональна і структурна складові

державного регулювання підприємницької діяльності, будучи відносно самостійними, в той же час тісно пов'язані і переплетені між собою. У різних історичних і соціально-економічних умовах вони можуть виконувати різну роль. У розвинених і структурно збалансованих економіках провідна роль належить інституціональним підходам, що забезпечує розкриття потенціалу ринкових механізмів. У структурно деформованих економіках такі ж підходи можуть вести до поглиблення структурних диспропорцій. Тому в таких випадках необхідна цілеспрямована структурна політика держави, яка використовує інституційну складову, спрямовану на подолання структурних деформацій економіки. Саме така економічна політика необхідна Україні.

Досліджено вплив державного регулювання на діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» та його наслідки. ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є виробником зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур. У ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» застосовується лінійно-функціональна структура управління. В її основу покладена ієрархічна організація процесу управління за функціями (виробництво, постачання і збут, бухгалтерський облік, фінансування тощо). Варто відзначити, що найбільш привабливими товарними сегментами для ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» є вирощування та продаж озимої та ярої пшениці, жита та гречки. Завданням цінової політики підприємства є розробки стратегії й тактики ціноутворення на окремі види товарів, у тому числі встановлення вихідних ринкових цін на продукцію. Цінова політика підприємства є виваженою.

Проведено оцінку стану та ефективності механізму державного регулювання підприємництва в кризових умовах. Варто відзначити, що упродовж 2017–2021 рр. спостерігається поліпшення всіх основних показників рентабельності підприємства, що свідчить про зростання ефективності його діяльності й викликано, в основному, збільшенням фінансових результатів діяльності ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття». Підприємство має високий рівень рентабельності сукупних активів і власного капіталу. Збільшення рентабельності власного капіталу викликано збільшенням чистого прибутку та

зростанням суми власного капіталу, що веде до посилення фінансової автономії підприємства. Рівень рентабельності власного капіталу свідчить про високу інвестиційну привабливість аналізованого підприємства, тому що він значно вище прибутковості по інших варіантах капіталовкладень.

Обґрунтовано пріоритетні завдання, підходи та рекомендації щодо покращення системи регулювання підприємницької діяльності. Варто відзначити, що в діяльність ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» доцільно ввести новий асортимент продукції – вирощування салатів, гороху, капусти, полуниці в теплицях на аеропоніці. У результаті проекту покращення системи регулювання підприємницької діяльності за рахунок диференціації асортименту продукції підприємства (вирощування салатів, гороху, капусти, полуниці в теплицях на аеропоніці) плануємо, що ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття» буде лідером, для якого будуть характерні: поглинання дрібних конкурентів, створення відмінного іміджу; сприяння управлінню попиту та забезпечення ефективного управління запитами клієнтів підприємства.

Досліджено особливості запозичення світового досвіду для удосконалення механізму державного регулювання підприємницької діяльності в Україні. Органи місцевого самоврядування повинні володіти в межах своїх територій і повноважень достатнім ступенем автономності. Щоб бути реальною будь-яка влада повинна мати достатні для здійснення повноважень ресурси, насамперед матеріальні. Зворотною стороною виявляються бюджетні обмеження, що зв'язують фінансову базу органу місцевого самоврядування з місцевими економічними ресурсами. Для їх реалізації потрібен певний правопорядок, який регламентує використання понад планових доходів і не допускає їх повного вилучення, а також обмежує можливості компенсації недобору коштів за рахунок бюджетів вищих рівнів.

СПИСОК ВИКОРИСТАНОЇ ЛІТЕРАТУРИ

1. Конституція України: Прийнята на п'ятій сесії Верховної Ради України 28 червня 1996р. К.: Офіційне видавництво Верховної Ради України, 1996. 115 с. Документ 254к/96-ВР, чинний, поточна редакція – Редакція від 01.01.2020, підстава – 27-ІХ. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр#Text>

2. Бюджетний кодекс України із змінами і доповненнями: затверджений Законом України № 2456-VI від 08.07.2010 р. Документ 2456-VI, чинний, поточна редакція – Редакція від 01.05.2022, підстава – 2042-ІХ. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2456-17#Text>

3. Господарський кодекс України : Закон України від 16.01.2003 № 436-IV. Відомості Верховної Ради України (ВВР), 2003, № 18, № 19-20, № 21-22, ст. 144. Документ 436-IV, чинний, поточна редакція – Редакція від 12.01.2022, підстава – 1962-ІХ . URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text>

4. Податковий кодекс України : Закон України від 02.12.2010 № 2755-VI.. Документ 2755-VI, чинний, поточна редакція – Редакція від 07.05.2022, підстава – 2214-ІХ. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17#Text>

5. Про Стратегію сталого розвитку «Україна–2030»: Указ Президента України. Документ 722/2019, чинний, поточна редакція – Прийняття від 30.09.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/722/2019>

6. Про рішення Ради національної безпеки і оборони України від 14 вересня 2020 року «Про Стратегію національної безпеки України»: Указ Президента України. Документ 392/2020, чинний, поточна редакція – Прийняття від 14.09.2020. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/392/2020#Text>

7. Про Концепцію боротьби з тероризмом: Указ Президента України. Документ 53/2019, чинний, поточна редакція – Прийняття від 05.03.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/53/2019#Text>

8. Про рішення Ради національної безпеки і оборони України від 25 березня 2021 року «Про Стратегію воєнної безпеки України»: Указ Президента України. Документ 121/2021, чинний, поточна редакція – Прийняття від 25.03.2021. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/121/2021#Text>.

9. Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18.09.1991 № 1560-XII. Відомості Верховної Ради України (ВВР), 1991, N 47, ст. 646. Документ 1560-XII, чинний, поточна редакція – Редакція від 10.12.2021, підстава – 1881-IX. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1560-12#Text>

10. Про режим іноземного інвестування: Закон України від 19.03.96 р. Документ 93/96-ВР, чинний, поточна редакція – Редакція від 22.03.2022, підстава – 2139-IX. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/93/96-вр#Text>

11. Бердар М.М., Євтушевська О.В. Напрями реалізації економічної політики держави. Інвестиції: практика та досвід № 2/2021. С.70-75

12. Галицький О. М., Лівінський А. І., Дяченко О. П. Організаційно-економічний механізм державного регулювання аграрного виробництва в Україні. Інвестиції: практика та досвід. 2019. № 3. С. 93-98.

13. Гончарук І. В., Томашук І. В. Державне регулювання розвитку ресурсного потенціалу сільських територій: загальні аспекти. Економіка. Фінанси. Менеджмент: актуальні питання науки і практики. 2018. № 4. С. 19-30.

14. Денисенко М. П., Колісніченко П. Т., Гомон Н. М. Сучасний стан та тенденції розвитку малого й середнього підприємництва у контексті забезпечення його економічної безпеки. Інвестиції: практика та досвід. 2021. № 3. С. 19-25.

15. Денисенко М. П., Колісніченко П. Т., Гомон Н. М. Інноваційні засади забезпечення економічної безпеки малого та середнього підприємництва. Економіка та держава. 2022. № 1. С. 4-12.

16. Дзюба О., Левіщенко О., Величко А. Нове економічне рабство у практиці сучасних компаній та протидія йому в рамках соціальної відповідальності бізнесу. Економіка та суспільство. 2022. № 35. URL: <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2022-35-46>

17. Диха М. В. Інтелектуальний капітал у системі забезпечення інноваційного розвитку країни. Вісник Хмельницького національного університету. Економічні науки. 2019. № 6. С. 45–49.

18. Дякуновський О. Є. «Конституція бізнесу» – якісно нове законодавче регулювання підприємництва в Республіці Польща: досвід для України. Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія «Право». 2019. № 56. С. 108–112.

19. Дякуновський О. Є. «Право на помилку» як пільга для підприємців в Республіці Польща: досвід для України. Сучасні правові системи світу: тенденції та фактори розвитку: матеріали міжнар. наук.-практ. конф. (Запоріжжя, 21–22 серпня 2020 р.). Запоріжжя : Запорізька міська громадська організація «Істина», 2020. С. 34–38.

20. Дякуновський О. Є. Періодизація розвитку законодавства Республіки Польща у сфері підприємництва. Правова держава: історія, сучасність та перспективи формування в Україні: зб. матеріалів Міжнар. наук.-практ. конф. (Ужгород, 17–18 лютого 2017 р.). Ужгород: УжНУ, 2017. С. 88–92.

21. Дякуновський О. Є. Щодо державної підтримки суб'єктів малого та середнього підприємництва в умовах пандемії коронавірусної хвороби (COVID-19) у Республіці Польща та Україні. Knowledge, Education, Law, Management. 2020. № 3 (31). Vol. 1. С. 181–189.

22. Зятіна Д. В. Удосконалення правового статусу відокремлених підрозділів іноземних юридичних осіб. Підприємництво, господарство і право. 2021. № 4. С. 93–98.

23. Іванишина О. С., Деміденко Л. С. Спрощена система оподаткування, обліку та звітності: сучасний стан та напрями її вдосконалення. Ефективна економіка. 2020. № 5. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/5_2020/89.pdf

24. Калашнікова Т. В., Калашніков А. О. Інституційні засади державної підтримки розвитку аграрного сектора. Економіка. Фінанси. Менеджмент: актуальні питання науки і практики. 2019. Вип. 2 (42). С. 58-67.

25. Карпишин Ю. А., Сус Л. В. Податкові механізми регулювання діяльності агрохолдингів в Україні. Бізнес Інформ. 2019. № 2. С. 209-217.

26. Квасній З. В., Сисин Г. І., Щербан О. Я. Економіко-правові проблеми функціонування та розвитку малого підприємництва в Україні. Економіка і суспільство. 2018. Вип. 14. С. 371–375.

27. Ключко А. М. Заходи державної підтримки суб'єктів підприємницької діяльності в умовах пандемії. Актуальні питання діяльності суб'єктів господарювання в умовах пандемії COVID-19 : матеріали міжнар. наук.-практ. конф. (Харків, 26 лютого 2021 р.). Харків: ХНУВС, 2021. С. 40–43.

28. Костенко О. О. Проблеми державного регулювання підприємницької діяльності. Теорія та практика економіки та інтелектуальної власності. 2018. С. 194–201.

29. Лупенко Ю. О. Розвиток господарської діяльності на сільських територіях: моделі та форми. Перспективні форми організації господарської діяльності на селі: збірник праць. URL: https://issuu.com/nnc_iae/docs/19_35_per_for_orh_hos

30. Мальований М. І., Осіпова А. А. Кредитні аспекти державної підтримки сільськогосподарського виробництва України. Вчені записки Таврійського національного університету імені В. І. Вернадського. Серія: Економіка і управління. 2020. Т. 31 (70). № 4. С. 96-102.

31. Могильний О. М. Зміна парадигми державних регуляторних функцій щодо аграрного виробництва в руслі енергетичної концепції С. Подолинського. Збалансоване природокористування. 2020. № 3. С. 69-78.

32. Модернізація державної політики розвитку аграрної сфери України: виклики, шляхи вирішення : монографія / Гадзало Я. М., Гладій М. В., Саблук П. Т., Лузан Ю. Я. Київ : Аграрна наука, 2020. 330 с.

33. Овсієнко О. В. Бізнес-адміністрування у правовій економіці. Modern Management: Economy and Administration. Monograph. Opole: The Academy of Management and Administration in Opole, 2018, pp.216.

34. Осіпова А. А. Еволюція та сутність державного регулювання аграрного сектору економіки. Соціально-економічні засади формування економічної системи України: монографія. Умань, 2019. С. 140-144.

35. Осіпова А. А. Аналіз результативності державної підтримки сільськогосподарського виробництва в Україні. Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія: Економічні науки. 2020. Вип. 38. С. 37-41. URL: <http://ej.journal.kspu.edu/index.php/ej/article/view/646/637>

36. Писаренко Т. В., Кваша Т. К., Рожкова Л. В., Коваленко О. В. Інноваційна діяльність в Україні у 2019 році: науково-аналітична доповідь. Київ: УкрІНТЕІ, 2020. 46 с.

37. Пронько Л. М., Кулик Н. М. Напрями реалізації державної підтримки аграрного сектору економіки в ринкових умовах господарювання. Економіка. Фінанси. Менеджмент: актуальні питання науки і практики. 2019. № 1. С. 23-32.

38. Розвиток малих аграрних підприємств у ринковому інституційному середовищі: індикатори та ефективність: монографія / [Лупенко Ю. О., Шпикуляк О. Г., Малік М. Й. та ін.]; за ред. О. Г. Шпикуляка. Київ: ННЦ «ІАЕ», 2017. 204 с.

39. Розвиток сільськогосподарської кооперації та інтеграційні процеси в аграрному секторі економіки: монографія / Малік М. Й., Шпикуляк О. Г., Мамчур В. А. та ін. Київ: ННЦ «ІАЕ», 2019. 374 с.

40. Фертікова Т. М. Напрями вдосконалення державного регулювання малого бізнесу в Україні. Ефективна економіка. 2021. № 5. URL: http://www.economy.nauka.com.ua/pdf/5_2021/91.pdf

41. Фурман І. В., Пронько Л. М. Формування державної програми підтримки підприємств-агровиробників України з урахуванням світового досвіду. Економіка АПК. 2019. № 11. С. 85-89.

42. Черевко Г. В. Державне регулювання діяльності агрохолдингів в умовах конкуренції в сільському господарстві. Аграрна економіка. 2019. Т. 12. № 1/2. С. 67-78.

43. Чуєнко В. І., Кузьмич А. А. Актуальні проблеми та перспективи реформування державного регулювання підприємницької діяльності в Україні. Юридичний науковий електронний журнал. 2020. № 5. С. 91-95.

44. Чуницька І. І., Морозова І. В. Інвестиційний клімат України: сутність, проблеми та шляхи їх вирішення. Приазовський економічний вісник. 2019. Випуск 3 (14). С. 111-117.

45. Чуницька І. І., Макаренко О. Я. Іноземні інвестиції в економіку України: сучасний стан та шляхи покращення інвестиційного клімату. Збірник наукових праць Університету державної фіскальної служби України. 2019. № 1. С. 246-262.

46. Шабатура Т. С., Галицький О. М. Державне регулювання в контексті нарощення економічного потенціалу агропродовольчих підприємств України. Наукові записки Інституту законодавства Верховної Ради України. 2019. № 3. С. 89-99.

47. Berdar, M.M., Butenko, N.V., Kot, L.L., Sagaydack, J.A., Kharchenko, T.B. Theoretical and Methodological Aspects of Enterprise Development Research. *Estudios de Economia Aplicada*, 2021, 39(6) (SCOPUS) <https://www.scopus.com/authid/detail.uri?authorId=36080570600>

48. Berdar, M., Yatskevych, I., Martyniuk, L., Blynda, Y., Huliaieva, L. The Efficiency of the Venture Investment Process. *Estudios de Economia Aplicada*, 2021, 39(3), (SCOPUS) <https://www.scopus.com/authid/detail.uri?authorId=36080570600>

49. Marharyta Berdar Methodical aspects of the crisis management at the enterprise in unstable functioning conditions. *Nauka i studia. Przemysl, Poland*. 2020. NR 1(203). P. 34-40

50. Marharyta Berdar, Olha Yevtushevska. Innovation activity management of enterprises under self-development. *Baltic Journal of Economic Studies*, Vol. 6 (2020), No. 2, Riga 2020. P. 25-31 DOI: <https://doi.org/10.30525/2256-0742/2020-6-2-25-31>

51. Kuksa, I., Hnatenko, I., Orlova-Kurilova, O., Moisieieva, N., & Rubezhanska, V. (2019). State regulation of innovative employment in the context of

innovative entrepreneurship development. *Management Theory and Studies for Rural Business and Infrastructure Development*, 41(2), 228–236.

<https://doi.org/10.15544/mts.2019.19>

52. Odnorog, M., Kraus, N., & Kraus, K. (2019). The features of entrepreneurial interactions in the agricultural sector in terms of institutional transformations. *Baltic Journal of Economic Studies*, 5(4), 171-181.

<https://doi.org/10.30525/2256-0742/2019-5-4-171-181>

53. Klochan, V., & Klochan, I. (2018). Improvement of the mechanism of state regulation of investment in the innovative development of the agrarian sector. *Baltic Journal of Economic Studies*, 4(2), 99-105. <https://doi.org/10.30525/2256-0742/2018-4-2-99-105>

54. Urbano, David, et al. "Does entrepreneurial activity matter for economic growth in developing countries? The role of the institutional environment." *International Entrepreneurship and Management Journal* 16.3 (2020): 1065-1099.

55. The Danish Institute for Human Rights. National Action Plans on Business and Human Rights. Small & Medium Sized Enterprises. 2020. URL: <https://globalnaps.org/issue/small-medium-enterprises-smes/>

56. Miller T., Kim A. B., Roberts J. M. 2021 Index of Economic Freedom. The Heritage Foundation. URL: https://www.heritage.org/index/pdf/2021/book/2021_Index_of_Economic_Freedom_FINAL.pdf

57. Ndiaye N., Razak L.A., Nagayev R., Ng A. Demystifying small and medium enterprises' (SMEs) performance in emerging and developing economies. *Borsa Istanb. Rev.* 2018. Vol. 18. Pp. 269-281.

58. Prasetyo P. E., Kistanti N.R. Human capital, institutional economics and entrepreneurship as a driver for quality & sustainable economic growth. *Entrep. Sustain. Issues.* 2020. Vol. 7. Pp. 2575-2589.

59. Gamidullaeva L. A., Vasin S. M., Wise N. Increasing small and medium enterprise contribution to local and regional economic growth by assessing the institutional environment. *J. Small Bus. Enterp. Dev.* 2020. Vol. 27. Pp. 259-280.

60. Rowan N. J., Galanakis C. M. Unlocking challenges and opportunities presented by COVID 19 pandemic for cross cutting disruption in agri food and green deal innovations: Quo Vadis? Sci. Total Environ. 2020. Vol. 748. Pp. 141-362.

61. SME Policy Index: Eastern Partner Countries 2020. URL: <https://www.oecd.org/publications/sme-policy-index-eastern-partner-countries-2020-8b45614b-en.htm>

62. Shaposhnykov K , Holovko O. Public regulation and administration in the sphere of small business. Baltic Journal of Economic Studies. 2019. Vol.5. No4. P.236-242.

63. Офіційний сайт ТОВ «Агрокомпанія Прикарпаття». URL: https://youcontrol.com.ua/catalog/company_details/41481188/

ДОДАТКИ ДОДАТОК А

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ТОВ "АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ		
Територія	ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА	за ЄДРПОУ	2018	01	01
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОАТУУ	41481188		
Вид економічної діяльності	Вирощування зернових та технічних культур	за КОПФГ	2625810100		
Середня кількість працівників	128	за КВЕД	240		
Адреса, телефон	вулиця Галицька, буд. 93, м. ТИСМЕНИЦЯ, ТИСМЕНИЦЬКИЙ РАЙОН, ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА обл., 77400		01.11		
			712300		

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2017** р.

Форма №1 Код за ДКУД: **1801001**

А К Т И В	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	-	-
накопичена амортизація	1002	-	-
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	-	42 885
первісна вартість	1011	-	44 832
знос	1012	-	1 947
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	-	42 885
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	-	51 530
Виробничі запаси	1101	-	5 454
Незавершене виробництво	1102	-	45 097
Готова продукція	1103	-	979
Товари	1104	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	-	2 262
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	-	51 853
з бюджетом	1135	-	4 491
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	-	2 240
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	-	33
Готівка	1166	-	33
Рахунки в банках	1167	-	-
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частика перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резерв незароблених премій	1183	-	-
інші страхові резерви	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	13 901
Усього за розділом II	1195	-	126 310
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибутті	1200	-	-
Баланс	1300	-	169 195
Пасив			
	Код рр/око	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Власний (папаний) капітал	1400	-	10
Внески до неарозрахованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Безвіділий дохід	1411	-	-
Нескомпенсовані курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-	(1 439)
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видуваний капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	-	(1 439)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податки зобов'язання	1500	-	-
Пенальні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредитні зобов'язання	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення внаслідок переказу	1521	-	-
Шляхом фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1525	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв наслідкових випадків	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Примовий фонд	1545	-	-
Резерв на витрати держави	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі отримані	1605	-	-
Поточна зобов'язаність за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	-	40 439
розрахунками з бюджетом	1620	-	217
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками з працівниками	1625	-	230
розрахунками з оподаткування	1630	-	886
Поточна кредиторська зобов'язаність за одержаними вкладами	1635	-	41 962
Поточна кредиторська зобов'язаність за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська зобов'язаність із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська зобов'язаність за страховими діяльностями	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	246
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені зобов'язання з відстроченою оплатою	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	-	46 574
Усього за розділом III	1695	-	170 644
Зобов'язання, пов'язані з необробленими активами, утримуваними для продажу, та групами вибутті	1700	-	-
Усього за розділом IV	1900	-	-
Баланс Товариство з обмеженою відповідальністю "АТРОКОМПАНІА ПРИКАРПАТТЯ"	1900	-	169 195



ЦІВУК ОЛЕКСАНДР ІВАНОВИЧ

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

Відповідальний за виконання функцій, установлений центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ТОВ "АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"**
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2018	01	01
41481188		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за **Рік 2017** р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	15 853	-
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(14 646)	(-)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	1 207	-
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	3 335	-
у тому числі:			
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	2121	3 330	-
<i>дохід від першого визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(4 302)	(-)
Витрати на збут	2150	(465)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(1 234)	(-)
у тому числі:			
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	2181	-	-
<i>витрати від першого визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	-	-
збиток	2195	(1 459)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:			
<i>дохід від благодійної допомоги</i>	2241	-	-
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	-	-
збиток	2295	(1 459)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	-	-
збиток	2355	(1 459)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	(1 459)	-

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	23 667	-
Витрати на оплату праці	2505	4 241	-
Відрахування на соціальні заходи	2510	834	-
Амортизація	2515	1 947	-
Інші операційні витрати	2520	45 792	-
Разом	2550	76 481	-

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивиденди на одну просту акцію	2650	-	-



(Handwritten signature in blue ink)

ЦЯВУК ОЛЕКСАНДР ІВАНОВИЧ

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

ДОДАТОК Б

Додаток Б
до Підсумкового балансу (свідоцтва)
бухгалтерського обліку і "Звітний звіт про фінансові результати"

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОКОМПАНІЯ ПРІКАРПАТТЯ"	Дата (рік, місяць, число)	КОДІ	
Територія	ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА	за ЄДРПОУ	2019	01 01
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОАТУУ	41481188	
Вид економічної діяльності	Виробництво зернових та технічних культур	за КОСФІГ	2623810100	
Середня кількість працівників	1 347	за КВЕД	240	
Адреса, телефон	вулиця Галицька, буд. 93, м. ТИСМЕНИЦЯ, ТИСМЕНИЦЬКИЙ РАЙОН, ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА обл., 77400		01 11	
			712300	

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого вказуються в гривнях з копійками)
Складено (зробити позначку "X" у відповідній клітинці):
за поданнями (свідоцтвами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

✓

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код радянськ	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	3
перенесена вартість	1001	-	4
незакінчена амортизація	1002	-	1
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	42 885	51 252
перенесена вартість	1011	44 832	63 302
знос	1012	1 947	12 670
Інвестиційні верування	1015	-	-
Перенесена вартість інвестиційної веруваності	1016	-	-
Знос інвестиційної веруваності	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Перенесена вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Незакінчена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі іншого підприємства	1030	-	17 456
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокові дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені пенсійні витрати	1060	-	-
Запасок коштів у централізованих управлінських резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	42 885	68 691
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	51 530	243 195
Виробничі запаси	1101	5 454	29 599
Незавершене виробництво	1102	45 097	108 040
Готові продукти	1103	979	100 104
Товари	1104	-	5 542
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Державні перестраховання	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	2 262	143 812
Дебіторська заборгованість за ресурсниками: за індивідуальними завданнями	1130	51 853	57 753
з бюджетом	1135	4 491	441
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за ресурсниками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за ресурсниками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточні дебіторська заборгованість	1155	2 240	4 483
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	33	109
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	33	109
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестрахованих у управлінських резервах у тому числі в: резервах довгостроковим зобов'язанням	1181	-	-

резерв збитків або резерв виплат	1182	-	-
резерв незароблених премій	1183	-	-
інші страхові резерви	1184	-	-
інші обороти актів	1190	13 901	21 172
Усього за розділом II	1195	126 310	470 977
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи збиття	1200	-	-
Баланс	1300	169 195	539 668

	Пасив		На початок звітного періоду		На кінець звітного періоду	
	1	2	3	4	5	6
I. Власний капітал						
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	10	10	10	-	-
Видати до неперестроєного статутного капіталу	1401	-	-	-	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-	-	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-	-	-	-
Емційний дохід	1411	-	-	-	-	-
Наквотчені курсові різниці	1412	-	-	-	-	-
Резервний капітал	1415	-	-	-	-	-
Нерозподілений прибуток (неоформлений збиток)	1420	(1 459)	-	45 156	-	-
Накопичений капітал	1425	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
Відлучений капітал	1430	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-	-	-	-
Усього за розділом I	1495	(1 449)	10	45 156	(-)	(-)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення						
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-	-	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-	-	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-	-	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-	-	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-	-	-	-
Довгострокові забезпечення шквалу переказу	1521	-	-	-	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-	-	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-	-	-	-
Страхувальні резерви	1530	-	-	-	-	-
у тому числі:	1531	-	-	-	-	-
резерв збитків або резерв задовжених пільг	1532	-	-	-	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-	-	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-	-	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-	-	-	-
Привокій фонд	1540	-	-	-	-	-
Резерв на виплату джек-пота	1545	-	-	-	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-	-	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення						
Короткострокові кредити банків	1600	-	-	-	-	-
Поточні видати	1605	-	-	-	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за:						
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-	-	-	-
товари, роботи, послуги	1615	40 489	-	133 154	-	-
розрахунками з бюджетом	1620	217	-	1 843	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-	-	-	-
розрахунками з страхування	1625	230	-	561	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	886	-	2 119	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за овердженими авансами	1635	81 962	-	126 291	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-	-	-	-
Поточна кредиторська зборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-	-	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за страховими діяльностями	1650	-	-	-	-	-
Поточні забезпечення	1660	286	-	1 910	-	-
Додаток майбутніх періодів	1665	-	-	-	-	-
Відстрочені комерційні доходи під переуступкою	1670	-	-	-	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	46 574	-	278 644	-	-
Усього за розділом III	1695	170 644	40 489	494 582	(-)	(-)
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами збиття	1700	-	-	-	-	-
Чиста вартість активів, утримуваних для продажу	1800	-	-	-	-	-
Усього за розділом IV	1900	-	-	-	-	-
Усього за розділом I-IV	1900	169 195	10	45 156	(-)	(-)



[Handwritten signature]

ЦЯВУК ОЛЕКСАНДР ІВАНОВИЧ

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

Відомості про фінансовий стан за складеною звітністю за період, що закінчується на кінець звітного періоду, підтвердженою незалежним аудитором, що належить до реєстрової організації незалежної аудиторської практики, що належить до реєстрової організації незалежної аудиторської практики, що належить до реєстрової організації незалежної аудиторської практики, що належить до реєстрової організації незалежної аудиторської практики.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**
"АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"
 (найменування)

Дата (рік, місяць, число)
 за ЄДРПОУ

КОДИ		
2019	01	01
41481188		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
 за Рік 2018 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код розрах.	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
I	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	361 015	15 853
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(349 977)	(14 646)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	11 038	1 207
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	194 271	3 335
у тому числі:	2121	178 470	3 330
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(28 066)	(4 302)
Витрати на збут	2150	(5 992)	(465)
Інші операційні витрати	2180	(125 144)	(1 234)
у тому числі:	2181	112 336	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	46 107	-
збиток	2195	(-)	(1 459)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	523	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(15)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	46 615	-
збиток	2295	(-)	(1 459)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від приписаної діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	46 615	-
збиток	2355	(-)	(1 459)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	46 615	(1 459)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	789 549	23 667
Витрати на оплату праці	2505	35 238	4 241
Відрахування на соціальні заходи	2510	7 132	834
Амортизація	2515	10 193	1 947
Інші операційні витрати	2520	361 941	45 792
Разом	2550	1 204 053	76 481

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



ЦІВУК ОЛЕКСАНДР ІВАНОВИЧ

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

ДОДАТОК В

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"	Дата (рік, місяць, число)	2020 - ПЕРШОГО за ДОКУМЕНТ ПЕРШОГО 41481488
Територія	ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА	за КОАТУУ	2625810100
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240
Вид економічної діяльності	Вирощування зернових та технічних культур	за КВЕД	01.11
Середня кількість працівників	¹ 330		
Адреса, телефон	вулиця Галицька, буд. 93, м. ТИСМЕНИЦЯ, ТИСМЕНИЦЬКИЙ РАЙОН, ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА обл., 77400	712300	

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	6
первісна вартість	1001	4	9
накопичена амортизація	1002	1	3
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	51 232	87 549
первісна вартість	1011	63 302	114 411
знос	1012	12 070	26 862
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	17 456	7
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	68 691	87 562
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	243 195	289 186
Виробничі запаси	1101	29 509	35 253
Незавершене виробництво	1102	108 040	132 606
Готова продукція	1103	100 104	116 487
Товари	1104	5 542	4 840
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	143 812	20 942
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	57 753	20 639
з бюджетом	1135	441	1 280
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	4 495	295 535
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	109	27
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	109	27
Витрати майбутніх періодів	1170	-	2 961
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-

резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	21 172	45 105
Усього за розділом II	1195	470 977	675 675
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	539 668	763 237

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	10	10
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	45 156	(118 389)
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	45 166	(118 379)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	10 547
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань		-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	10 547
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	2 068
товари, роботи, послуги	1615	133 154	69 650
розрахунками з бюджетом	1620	1 843	1 896
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	561	610
розрахунками з оплати праці	1630	2 119	3 235
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	126 271	757 039
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	1 910	2 144
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	228 644	34 427
Усього за розділом III	1695	494 502	871 069
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	539 668	763 237

Керівник

Головний бухгалтер



ГП ІВАНЧУК
ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**
"АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2020	01	01
41481188		

(найменування)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2019 р.

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	316 837	361 015
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(290 584)	(349 977)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	26 253	11 038
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	2105	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	132 757	194 271
<i>у тому числі:</i>	2121	-	178 470
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	80 249	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(38 076)	(28 066)
Витрати на збут	2150	(17 149)	(5 992)
Інші операційні витрати	2180	(270 656)	(125 144)
<i>у тому числі:</i>	2181	-	112 336
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	212 871	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	-	46 107
збиток	2195	(166 871)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	3 758	-
Інші доходи	2240	1 931	523
<i>у тому числі:</i>	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(1 094)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(1 269)	(15)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	2275	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	-	46 615
збиток	2295	(163 545)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	-	46 615
збиток	2355	(163 545)	(-)

. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	(163 545)	46 615

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	504 619	789 549
Витрати на оплату праці	2505	45 863	35 238
Відрахування на соціальні заходи	2510	8 659	7 132
Амортизація	2515	15 149	10 193
Інші операційні витрати	2520	300 969	361 941
Разом	2550	875 259	1 204 053

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер

ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

ДОДАТОК Г

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"**

Дата (рік, місяць, число) 2021 рік, грудень, 31 день
за ДКУМ № 41481188

Територія ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА за КОАТУУ

КОДИ
2625810100
240
01.11

Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю за КОПФГ

Вид економічної діяльності Вирощування зернових та технічних культур за КВЕД

Середня кількість працівників 1 318

Адреса, телефон вулиця Галицька, буд. 93, м. ТИСМЕНИЦЯ, ТИСМЕНИЦЬКИЙ РАЙОН, ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА обл., 77400 712300

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2020 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	6	2
первісна вартість	1001	9	9
накопичена амортизація	1002	3	7
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	58
Основні засоби	1010	87 549	79 826
первісна вартість	1011	114 411	124 980
знос	1012	26 862	45 154
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	7	17
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	87 562	79 903
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	289 186	434 076
Виробничі запаси	1101	35 253	37 492
Незавершене виробництво	1102	132 606	90 508
Готова продукція	1103	116 487	297 487
Товари	1104	4 840	8 588
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	20 942	11 477
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	20 639	159 331
з бюджетом	1135	1 280	5 413
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	295 535	557 978
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	27	18
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	27	18
Витрати майбутніх періодів	1170	2 961	1 898
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-

резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	45 105	42 953
Усього за розділом II	1195	675 675	1 213 144
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	763 237	1 293 047

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	10	10
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(118 389)	(24 568)
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	(118 379)	(24 558)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	10 547	7 459
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	10 547	7 459
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 068	2 267
товари, роботи, послуги	1615	69 650	53 947
розрахунками з бюджетом	1620	1 896	2 616
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	610	983
розрахунками з оплати праці	1630	3 235	3 706
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	757 039	1 190 885
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	2 144	4 284
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	34 427	51 458
Усього за розділом III	1695	871 069	1 310 146
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	763 237	1 293 047

Керівник

Головний бухгалтер

1. Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Г.П. ІВАНЧУК
ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ



Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**
"АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2021	01	01
41481188		

(найменування)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2020 р.

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	476 660	316 837
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(418 537)	(290 584)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	58 123	26 253
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	301 220	132 757
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	296 197	80 249
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(28 074)	(38 076)
Витрати на збут	2150	(26 178)	(17 149)
Інші операційні витрати	2180	(204 349)	(270 656)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	184 513	212 871
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	100 742	-
збиток	2195	(-)	(166 871)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	329	3 758
Інші доходи	2240	-	1 931
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(2 279)	(1 094)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(4 971)	(1 269)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	93 821	-
збиток	2295	(-)	(163 545)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	93 821	-
збиток	2355	(-)	(163 545)

. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	93 821	(163 545)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	698 686	504 619
Витрати на оплату праці	2505	53 450	45 863
Відрахування на соціальні заходи	2510	10 875	8 659
Амортизація	2515	18 889	15 149
Інші операційні витрати	2520	557 714	300 969
Разом	2550	1 339 614	875 259

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер

ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

ДОДАТОК Д

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2022	01	01
Територія	ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА	за КАТОТГГ ¹	41481188		
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	UA26040330010091232		
Вид економічної діяльності	Вирощування зернових та технічних культур	за КВЕД	240		
Середня кількість працівників ²	316		01.11		
Адреса, телефон	вулиця Галицька, буд. 93, м. ТИСМЕНИЦЯ, ТИСМЕНИЦЬКИЙ РАЙОН, ІВАНО-ФРАНКІВСЬКА обл., 77400	712300			

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2021** р.

Форма №1 Кодза ДКУД **1801001**

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	192 999	240 295
первісна вартість	1001	229 836	318 967
накопичена амортизація	1002	36 837	78 672
Незавершені капітальні інвестиції	1005	61	-
Основні засоби	1010	80 579	85 554
первісна вартість	1011	124 229	145 074
знос	1012	43 650	59 520
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	17	17
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	273 656	325 866
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	423 235	867 680
виробничі запаси	1101	37 248	69 274
незавершене виробництво	1102	83 043	131 206
готова продукція	1103	296 494	634 449
товари	1104	6 450	32 751
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	11 233	27 520
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	159 331	53 688
з бюджетом	1135	5 413	15 206
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	558 053	756 669
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	18	14 691
готівка	1166	-	-
рахунки в банках	1167	18	14 691
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-

резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	42 952	61 199
Усього за розділом II	1195	1 200 235	1 796 653
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	1 473 891	2 122 519

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	10	10
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
емісійний дохід	1411	-	-
накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(47 763)	334 375
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	(47 763)	334 385
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	212 127	273 843
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань		-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	212 127	273 843
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 478	3 021
товари, роботи, послуги	1615	53 946	58 264
розрахунками з бюджетом	1620	2 602	4 005
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	983	1 073
розрахунками з оплати праці	1630	3 706	3 953
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 190 885	1 397 718
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	4 284	4 652
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	50 633	41 605
Усього за розділом III	1695	1 309 517	1 514 291
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	1 473 891	2 122 519

Керівник

Головний бухгалтер

1 Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад.

2 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

ІВАНЧУК
ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ
" АГРОКОМПАНІЯ ПРИКАРПАТТЯ"**

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2022	01	01
41481188		

(найменування)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2021 р.

Форма № 2 Код за ДКУД **1801003**

. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	667 158	476 660
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(513 534)	(418 400)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	153 624	58 260
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	577 679	301 532
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	555 526	296 460
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(28 405)	(28 005)
Витрати на збут	2150	(62 621)	(26 178)
Інші операційні витрати	2180	(207 029)	(188 588)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	174 117	165 407
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	433 248	117 021
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	329
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(50 963)	(42 256)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(147)	(4 971)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	382 138	70 123
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	382 138	70 123
збиток	2355	(-)	(-)

. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	382 138	70 123

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	224 612	182 433
Витрати на оплату праці	2505	61 823	53 450
Відрахування на соціальні заходи	2510	12 384	10 875
Амортизація	2515	66 479	55 328
Інші операційні витрати	2520	788 446	494 239
Разом	2550	1 153 744	796 325

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію ЄП ІВАНЧУК	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер

ГАЛИНА
ІВАНІВНА

ІВАНЧУК ГАЛИНА ІВАНІВНА

ІВАШКО БОГДАН МИХАЙЛОВИЧ